

Programas de Parceria SoftLayer

A IBM SoftLayer busca construir e cultivar um ecossistema de inovação, reunindo líderes de mercado que vão desde fornecedores de serviços de tecnologia até desenvolvedores de aplicativos Web e startups.

Acreditamos na força da parceria. E parceria para a IBM SoftLayer significa prover uma variedade de opções e disponibilizar o que temos de melhor para os nossos parceiros. E na IBM SoftLayer **é tudo uma questão de escolha:**

- ✓ Servidores virtuais ou hardware dedicado?
- ✓ Ambiente de cloud público ou privado?
- ✓ Cobrança mensal ou horária?
- ✓ Integrar SoftLayer na sua solução ou trabalhar por indicação?

É tudo uma questão de escolha.

Parceiros da IBM SoftLayer podem oferecer a seus clientes soluções de infraestrutura sob demanda alocadas em mais de 15 datacenters espalhados pelo mundo, com 17 pontos de presença de redes ligados através de conexões privadas de 20Gb ponto a ponto.

Os programas de canais IBM SoftLayer também oferecem diversos benefícios, incluindo:

- Descontos de precificação por volume
- Recursos dedicados de vendas de canais
- Opções de parceria para atender modelos de negócios diferentes
- Fundos de co-marketing para alavancar a geração de demanda.

O futuro é para todos, vamos construí-lo juntos. **É tudo uma questão de escolha.**

Inicie uma conversa sobre parceria de negócios e registre-se como parceiro IBM SoftLayer para descobrir como podemos ajudá-lo a acelerar seus projetos de computação em nuvem e o crescimento nos negócios.

Inscriva-se: softlayer.com/partners/ibm-partners

Programa para Provedores de Serviços e Soluções

Porque servidores não se vendem sozinhos

O **SoftLayer Services & Solution Provider Program** (Reseller Program) oferece aos provedores de serviços a plataforma ideal para construir uma oferta de computação em nuvem, bem como benefícios e vantagens exclusivas. Membros do programa recebem descontos por volume, possuem acesso preferencial a inventário, fundos de marketing e a opção de revenda com ou sem a marca IBM SoftLayer (white label).

Programa de descontos

Níveis	Total mensal de vendas	Desconto mensal
Nível 1	\$1,500 - \$3,000	5%
Nível 2	\$3,000 - \$5,000	8%
Nível 3	\$5,000 - \$15,000	10%
Nível 4	\$15,000 - \$24,999	15%
Nível 5	\$25,000 - \$99,999	17,5%
Nível 6	\$100,000+	20%

Benefícios do Programa

- Descontos por volume para infraestrutura e configuração
- Precificação preferencial para licenciamento de Windows Server
- Promoção preferencial de inventário
- Política preferencial de cancelamento
- Entrega prioritária de servidor (1-4 horas)
- Gerenciador de licenças para Helm, Parallels Plesk Panel e cPanel
- Abrangente conjunto de APIs que simplificam a operação e facilitam o gerenciamento de toda a infraestrutura

Os requisitos de elegibilidade incluem:

- Fornecer suporte técnico de primeiro nível
- Fornecer suporte de faturamento e contabilidade
- Assumir responsabilidade pela resolução de spam, DMCA e relatórios de segurança

Programa para Identificação de Oportunidades

Vale a pena recomendar a IBM SoftLayer.

Junte-se ao **SoftLayer Referral Program** e compartilhe do sucesso da SoftLayer para nos ajudar a crescer. Com estrutura simples de comissões e pagamentos mensais automáticos, trata-se do programa mais fácil do mercado para indicar oportunidades e ser recompensado por seus esforços. Uso fácil, termos fáceis, retorno fácil.

- Pagamentos de comissão recorrentes, automáticos e mensais
- Portal para indicações, gerenciamento de oportunidades e rastreamento de comissões
- Ganhe com base na fatura mensal completa de seu cliente – incluindo upgrades
- Sem taxas de adesão ou compromissos anuais

Programa Catalyst para Startups

Turbine a sua startup!

Como a SoftLayer também já foi uma startup, ela sabe que é necessário mais do que trabalho árduo e determinação para transformar ideias em uma empresa. Você precisa de recursos tangíveis para começar uma empresa e prepará-la para o sucesso e o crescimento. Por isso, o **Catalyst** oferece as tecnologias de última geração e o suporte necessário para capacitar os empresários que levarão essas tecnologias ao mercado, incluindo:

- A melhor hospedagem gratuita de sua categoria (crédito de hospedagem de \$1.000/mês por um ano)
- Orientação do SoftLayer Innovation Team
- Visibilidade ampliada no mercado

Os requisitos de elegibilidade incluem:

- Startup ou empresa de tecnologia em estágios iniciais, com um produto ou serviço que depende da Internet
- Membro de um programa de incubadora ou aceleradora com a qual temos parceria
- Referência de um investidor ou consultor SoftLayer

Entre em contato pelo 0800-7071426 ou visite o site da SoftLayer para saber mais sobre todos os programas de parceria: softlayer.com