

IBM Global Financing: Financiamiento más inteligente

Adrián Sandoval
Financial Sales Executive
adriansr@mx1.ibm.com



La importancia del financiamiento.. Una visión analítica (cont.)

IDC: "IT Leasing and Financing Survey, "**



El acceso a soluciones de financiamiento siguen siendo un criterio fundamental para las empresas al momento de seleccionar proveedor de IT.



Las empresas de IT deberán centrarse en el ofrecimiento de soluciones enfocadas a resolver los problemas de negocios y mejorar el retorno sobre la inversión, en lugar de enfocarse en una plataforma particular.

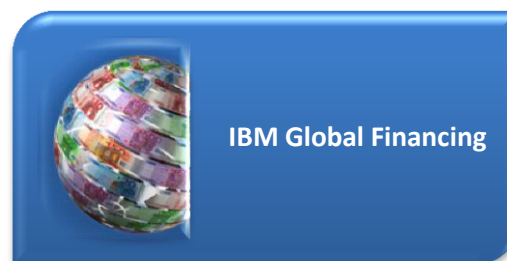


Quienes toman las decisiones sobre la adquisición de infraestructura de IT, tienen alta experiencia y compromiso para financiar o arrendar desde el inicio del ciclo de evaluación de proyectos.

* Encuesta realizada en Estados Unidos a 208 profesionales involucrados en la toma de decisiones con respecto a la adquisición, arrendamiento y financiamiento de hardware, software y servicios

Entendiendo IBM Global Financing

- IBM Global Financing es la unidad de financiamiento para el desarrollo de proyectos de tecnología que incluya hardware, software y servicios tanto de IBM como no IBM.
- Activos totales de US\$ 36.000 millones, con 125.000 clientes en más de 55 países
- Unidad creada desde 1981, **30** años de historia.
- Relación con varios fabricante: : **Lenovo, DELL, Lexmark, Infoprint, Cisco, Juniper, APC, Avaya.**



Portafolio de IBM Global Financing

Hardware, software, servicios IBM y no IBM



Disponibles en Rapid Online Financing

Períodos de gracia para implementación

Beneficios del arrendamiento vs. compra

- **Arrendamiento reduce el riesgo** y proporciona una protección contra la obsolescencia de la tecnología
- **Flexibilidad de pago y plazos** que coinciden con cualquiera de los proyectos o metas de generación de ingresos
- **Fácil adaptación a las necesidades del negocio**, permitiendo añadir o reducir la capacidad de las soluciones
- **Mantiene líneas de crédito y flujo de caja** para las inversiones más estratégicas, como investigación y desarrollo de nuevos productos, plantas, expansión de la fuerza de ventas, etc
- **Transforma** grandes pagos de inicio de proyecto en pagos mensuales previsibles
- **Permite hacer más adquisiciones de IT** dentro de su actual presupuesto
- **Reduce** el costo total de propiedad y **mejora** la relación precio-rendimiento
- **Mejora** los resultados en las mediciones financieras como el retorno sobre los activos y la razón de deuda-capital



IBM Global Financing vs. otros proveedores financieros

IBM Global Financing

- Más de 30 años de experiencia como proveedor de soluciones financieras para IT
- Comprensión de las necesidades de las empresas de todos los tamaños e industrias
- Financiación global de clientes
- Portafolio integral para atender las necesidades de todo el ciclo de vida de IT
- Tasas competitivas, términos y condiciones diseñadas para ser fáciles de entender, y opciones flexibles de fin de arrendamiento
- Crédito proveedor
- La integración de la financiación en las soluciones de IBM

Otras empresas de IT

- Menor profundidad y amplitud del portafolio de soluciones de IBM e IBM Global Financing
- Algunas veces deben utilizar terceros para ofrecer los servicios financieros

Los bancos tradicionales

- Su core de negocio no es financiación de tecnología
- Opciones limitadas de soluciones financieras durante la fase de adquisición de IT
- Alcance limitado para explotar el valor residual de los equipos financiados
- Limitación para responder a las necesidades durante todo el ciclo de vida de IT
- No ofrecen reciclaje o eliminación de los equipos de IT

Rapid Online Financing

Herramienta disponible en la web que permite cotizar soluciones de financiamiento para cualquier solución del portafolio IBM / No IBM entre 5,000.00 USD y 500,000.00 USD. Además, posibilita la solicitud de evaluación de crédito y, una vez aprobado, puede emitir el contrato inmediatamente.

Características de RoF:

- Tasas predeterminadas competitivas (best price–first time)
- Sin comisiones
 - Apertura de crédito
 - Emisión
- Ofertas en conjunto con las unidades de negocios de IBM
- Rápido análisis de crédito
- Contratos simplificados
- Tecnología tanto IBM como no-IBM
- Puede ser usada por Asociados de Negocios IBM
- Disponibilidad 24/7



Conoce nuestra página en la internet!!!

<http://www-03preview.ibm.com/financing/mx/index.html>

Crédito o Financiamiento:

Monto Mínimo. \$5,000 USD
 En Dólares y Pesos.
 Tasa fija.
 Plazos: 12, 24 , 36 y 48 meses.
 Existe la posibilidad de financiar proyectos
 100% de intangibles (SW y servicios).

Arrendamiento Puro:

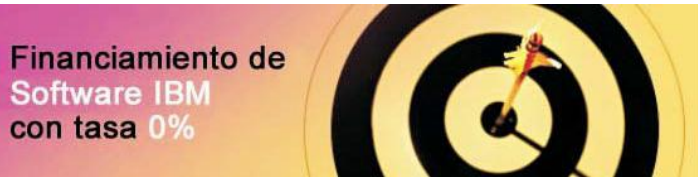
Monto Mínimo \$5,000 USD
 En Dólares y Pesos.
 Plazos: 24, 36 y 48 meses.
 Rentas mensuales vencidas.
 Opciones de terminación de contrato:
 -Devolución del equipo a IBM.
 -Comprar a su valor de mercado.
 -Extender o renovar el contrato.

Promociones Especiales IGF



Terminos y Condiciones

- Financiamiento a 12 meses con tasas cercanas a 0%
- Arrendamiento a 24 y 36 meses con tasas por debajo del mercado
- Oferta válida hasta 30 de septiembre de 2012
- Sujeto a aprobación de crédito para el cliente
- Aplica para toda la línea de System x IBM



Terminos y Condiciones

- Aplica sólo para nuevas licencias de software para todos los productos de IBM Software.
- El tamaño de las transacciones para que aplique la oferta es entre 5.000 USD y 500.000 USD.
- Aplica para ofertas de financiamiento en dólares y en pesos.
- El monto mensual a pagar se debe calcular dividiendo el total del valor del contrato de software entre 12.
- Disponible en sólo en financiamiento (crédito).
- Válido hasta septiembre 30 de 2012.
- Sólo es posible aplicar un descuento menor o igual al 50% sobre el precio del producto.
- Sujeto a aprobación de crédito para el cliente.



Terminos y Condiciones

- Aplica sólo hardware nuevo de Power Low End
- El tamaño de las transacciones para que aplique la oferta es entre 5.000 USD y 300.000 USD
- El monto mensual a pagar por el cliente se debe calcular dividiendo el total del valor de la compra entre 12
- Aplica para oferta de financiamiento (crédito)
- Sujeto a aprobación de crédito para el cliente
- Disponible en dólares y pesos
- Oferta válida hasta septiembre 30 de 2012
- Sujeto a aprobación de crédito para el cliente

Financiamiento de Storage Low End



Terminos y Condiciones

- Ofrezca a sus clientes productos Storage IBM en la opción de financiamiento a 12 meses con tasas cercanas a 0%
- También podrá ofrecer en arrendamiento a 24 y 36 meses con tasas por debajo del mercado
- Oferta válida hasta 30 de septiembre de 2012
- Sujeto a aprobación de crédito para el cliente

¡Ahora IGF puede financiar Tablets!



Ofrece a tus clientes el financiamiento de Tablets con tasas y plazos muy competitivos en arrendamiento y crédito.

Para más información puedes contactar a:

Myriam Bustos -BPRM

Mobile: 044 55 3888 7763 | Phone: 5270 3293 | Tie-Line: 5828 3293

E-mail: mnbustos@mx1.ibm.com

También puedes visitar la página web de IGF México: <http://www-03.ibm.com/financing/mx/>

IBM Global Financing



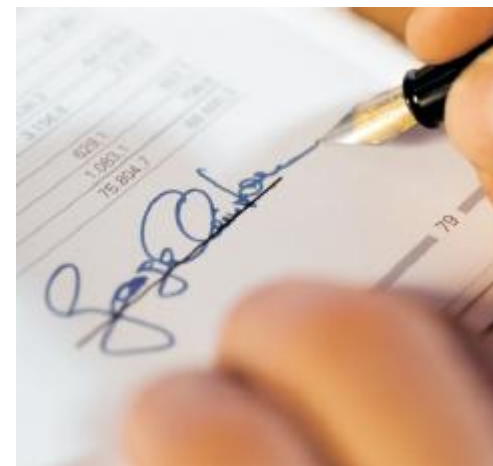
Documentos

Información Financiera: (Cada 6 Meses)

- Estados financieros auditados de los últimos 2 años.
- Estados financieros al ultimo trimestre del año, firmados por el contador de la empresa.

Información Legal: (Cada 3 años)

- Acta constitutiva
- Nombre (s) del (los) apoderado (s) legal (es) (con poderes para firmar contratos de crédito, arrendamiento y pagares)
- Copia cedula de identificación fiscal y RFC
- Datos de la empresa (Nombre contacto, puesto, teléfono y correo electrónico)



Global Asset Recovery Services

- Es la unidad de venta y administración de activos usados, reacondicionados y saldos de IBM y otras marcas.
- Ofrece los servicios de manejo de inventario de equipos de otros fabricantes.

Fuentes de inventario

- Contratos de leasing
- Recompra a clientes
- Importaciones
- Activos fijos de IBM
- Stock de maquinas nuevas (OEM, equipos no fabricados por IBM)
- Riesgo de inventario

Beneficios

- Suplir necesidades urgentes
- Reacondicionados y probados en la planta de IBM
- Crédito más flexible
- Upgrade de equipos discontinuados



Contáctenos



Luz Elena Salazar

Client Financing Sales Manager

Teléfono: 55-5270-6112

E-mail: luz@mx1.ibm.com

Teresa Ribeiro

GARS Sales Manager

Teléfono: 55-5270-6205

E-mail: tribeiro@mx1.ibm.com

Myriam Bustos

BPRM

Teléfono: 5270 3293

Mobile: 044 55 3888 7763

E-mail: mnbustos@mx1.ibm.com

Daniela Gómez

Rapid Online Financing

Teléfono: 52-55-5270-3064

E-mail: danielag@mx1.ibm.com

Valeria Cervantes

Business Partner & Rapid Online Financing Interior

Teléfono: 55-5270-6163

E-mail: vcervant@mx1.ibm.com