

Programas de Parceria SoftLayer

Acreditamos na força da parceria. A SoftLayer busca construir e cultivar um ecossistema de inovação, reunindo líderes de mercado que vão desde fornecedores de serviços de categoria global até desenvolvedores de aplicativos Web de última geração e startups em ascensão. O futuro é para todos – vamos construí-lo juntos.

Com a aquisição da SoftLayer, parceiros da IBM agora podem ampliar sua parceria com a IBM para atender seus clientes com infraestrutura sob demanda em 13 datacenters espalhados pelo mundo, com 17 pontos de presença de redes ligados através de conexões privadas de 20Gb ponto a ponto.

Os programas de canais da SoftLayer para parceiros IBM novos e existentes também oferecem diversos benefícios, incluindo:

- Descontos de precificação por volume
- Recursos dedicados de vendas de canais
- Opções de parceria para atender modelos de negócios diferentes

Inicie uma conversa sobre parceria de negócios e registre-se como parceiro da SoftLayer para descobrir como podemos ajudá-lo a acelerar seus projetos de computação em nuvem e o crescimento nos negócios.

Inscreva-se: softlayer.com/partners/ibm-partners

SoftLayer Reseller Program

O SoftLayer Reseller Program oferece aos provedores de serviços qualificados a plataforma ideal para construir um negócio dinâmico, bem como benefícios e vantagens exclusivas. Membros do programa recebem descontos por volume, acesso preferencial a inventário, ativos de marketing e a opção de revenda com ou sem a marca SoftLayer. Os parceiros revendedores também recebem uma linha de serviços de valor agregado, incluindo um portal personalizado para clientes e a entrega auto-provisionada de servidor para componentes em estoque.

Programa de descontos

Níveis	Total mensal de vendas	Desconto no setup	Desconto mensal
Nível 1	\$1,500 - \$3,000	25%	5%
Nível 2	\$3,000 - \$5,000	50%	8%
Nível 3	\$5,000 - \$15,000	75%	10%
Nível 4	\$15,000+	100%	15%

Benefícios do Programa

- Descontos por volume para infraestrutura e configuração
- Precificação preferencial para licenciamento de Windows Server
- Promoção preferencial de inventário
- Política preferencial de cancelamento
- Entrega prioritária de servidor (1-4 horas)
- Gerenciador de licenças para Helm, Parallels Plesk Panel e cPanel
- Abrangente conjunto de APIs que simplificam a operação e facilitam o gerenciamento de toda a infraestrutura e serviço

Os requisitos de elegibilidade incluem:

- Fornecer suporte técnico de primeiro nível
- Fornecer suporte de faturamento e contabilidade
- Assumir responsabilidade pela resolução de spam, DMCA e relatórios de abuso de clientes

SoftLayer Referral Program

Junte-se ao SoftLayer Referral Program e compartilhe do sucesso da SoftLayer para nos ajudar a crescer. Com estrutura simples de comissões e pagamentos mensais automáticos, trata-se do programa mais fácil do mercado para indicar oportunidades e ser recompensado por seus esforços. Uso fácil, termos fáceis, retorno fácil.

- Pagamentos de comissão recorrentes, automáticos e mensais
- Portal para indicações, gerenciamento de oportunidades e rastreamento de comissões
- Ganhe com base na fatura mensal completa de seu cliente – incluindo upgrades
- Sem taxas de adesão ou compromissos anuais

Programa Catalyst para Startups

Como a SoftLayer também já foi uma startup, ela sabe que é necessário mais do que trabalho árduo e determinação para transformar ideias em uma empresa. Você precisa de recursos tangíveis para começar uma empresa e prepará-la para o sucesso e o crescimento. Por isso, o Catalyst oferece as tecnologias de última geração e o suporte necessário para capacitar os empresários que levarão essas tecnologias ao mercado, incluindo:

- A melhor hospedagem gratuita de sua categoria (crédito de hospedagem de \$1.000/mês)
- Orientação do SoftLayer Innovation Team
- Visibilidade ampliada no mercado

Os requisitos de elegibilidade incluem:

- Startup ou empresa de tecnologia em estágios iniciais, com um produto ou serviço que depende da Internet
- Membro de um programa de incubadora ou aceleradora com a qual temos parceria
- Referência de um investidor ou consultor SoftLayer

Visite o site da SoftLayer para saber mais sobre todos os programas de parceria:

www.softlayer.com