

Preguntas y respuestas disponibles para uso externo

¿Qué se anunció?

El 23 de enero de 2014, Lenovo e IBM celebraron un acuerdo definitivo por el cual Lenovo planea adquirir el negocio de servidores x86 de IBM. El precio de compra es aproximadamente US\$ 2.300 millones, de los cuales unos US\$ 2.000 millones se pagarán en efectivo, y el saldo en acciones de Lenovo. Más información sobre el anuncio: www.ibm.com/press/us/en/pressrelease/43016.wss o www.lenovo.com/transactions/x86ibm/.

¿Cuándo se completará la transacción?

El cierre de la transacción está previsto para antes de fin de año, sujeto al cumplimiento de los requisitos regulatorios, condiciones habituales de cierre y otras aprobaciones necesarias. Las fechas de cierre de la transacción pueden variar por país.

¿Cómo afecta este anuncio mi negocio con IBM en el corto plazo?

Hasta que cierre la transacción, se desarrollarán los negocios como es habitual. Ambas compañías esperan que no haya ningún cambio en sus operaciones existentes e independientes de servidores, lo cual incluye el servicio al cliente y la disponibilidad de productos.

¿Qué productos de IBM adquirirá Lenovo con este acuerdo?

El alcance del acuerdo incluye los servidores IBM System x®, IBM BladeCenter® e IBM Flex System®, los sistemas integrados basados en x-86 IBM Flex System, los servidores IBM NeXtScale™ e IBM iDataPlex®, junto con opciones IBM x86, switches de interconexión de sistemas y ofertas de mantenimiento. El software de sistemas que da soporte exclusivamente al negocio de servidores x86 también será adquirido, lo cual incluye FastSetup, ToolsCenter, Upward Integration Modules y BladeCenter Fabric Manager.

¿Qué parte de su portafolio de hardware retendrá IBM (es decir, está fuera del alcance de la transacción)?

IBM retendrá su cartera de sistemas empresariales que no pertenecen a la línea x86, que incluye: IBM® System z® mainframes, IBM Power® Systems, IBM System Storage® e IBM Flex System® basado en procesador IBM POWER® y servidores BladeCenter®. IBM también retendrá otros productos, como appliances IBM PureApplication® System e IBM PureData™ System, appliances IBM WebSphere® DataPower® SOA, IBM WebSphere Cast Iron® y appliances IBM Internet Security Systems (ISS).

¿Qué software de sistemas retendrá IBM?

IBM retendrá la propiedad del software de sistemas que da soporte tanto al negocio de servidores x86 como IBM Power® (cross-brand), lo que incluye IBM Systems Director e IBM Flex System Manager™. Además, IBM está reteniendo el System Networking Switch Center. Lenovo se asegurará una amplia licencia a estos productos a través de una relación estratégica con IBM por la cual Lenovo comercializará y venderá estos productos para entornos x86 e IBM proporcionará soporte y servicios a los clientes existentes y nuevos. Asimismo, IBM continuará el desarrollo y la evolución de su cartera de software Windows y Linux para la plataforma x86. IBM es un desarrollador líder de productos de software para servidores x86, con miles de productos y muchos profesionales de desarrollo y servicios.

¿IBM sigue comprometida con el resto de su cartera de Sistemas?

Sí. IBM continuará su enfoque e inversión en sistemas empresariales de alto valor para permitir la evolución continua de las capacidades únicas e innovadoras de las ofertas IBM System z®, IBM Power Systems™ e IBM System Storage®. Este compromiso quedó demostrado en los anuncios recientes sobre sistemas y software, que incluyen:

- Inversión superior a US\$1.000 millones en el nuevo IBM Watson Group
- Innovación continua en la familia de Sistemas Power Systems y procesadores POWER de IBM

- Inversión de US\$1.000 millones en investigación y desarrollo para almacenamiento flash
- Inversión de US\$1.200 millones para expandir nuestra huella de computación en nube global
- 40 centros de cómputo en el mundo en 15 países en 5 continentes
- Inversión de US\$2.000 millones en la adquisición SoftLayer
- Inversiones en países emergentes, como los de África

¿Qué sucederá con los contratos existentes que tienen los clientes con IBM?

Una vez que se cierre la operación, los contratos elegibles dentro del alcance serán cedidos por IBM a Lenovo.

Específicamente, ¿qué sucederá con mi acuerdo de mantenimiento existente con IBM?

Una vez que se cierre la operación, los contratos de mantenimiento elegibles dentro del alcance serán cedidos a Lenovo. Lenovo será responsable de las opciones relacionadas de servicio al cliente y mantenimiento y venderá mantenimiento para los productos x86. IBM seguirá proporcionando servicios de soporte técnico (TSS), incluso el servicio de garantía, mantenimiento de hardware, soporte de software para x86 y soporte las 24 horas para problemas críticos, según lo requieran los clientes de Lenovo, en virtud de un acuerdo de servicios de mantenimiento por cinco años con Lenovo. Más información: <http://shop.lenovo.com/us/en/news/ibm-server/>.

¿IBM proporcionará a Lenovo los componentes requeridos para sus soluciones x86?

Lenovo e IBM planifican celebrar una relación estratégica que incluirá un acuerdo global de OEM y revendedor para la venta de sistemas de disco IBM Storwize® de IBM de nivel inicial y rango medio líderes de industria, así como sistemas de almacenamiento en cinta, software General Parallel File System (GPFS®), la oferta IBM SmartCloud™ Entry y elementos de la cartera de software de sistemas de IBM, que incluyen Systems Director y soluciones Platform Computing.

¿Lenovo proporcionará a IBM componentes x86 requeridos para sus soluciones?

Al cierre, Lenovo se convertirá en el proveedor preferido de IBM para sistemas x86, incluso los sistemas x86 que están incorporados en otros productos de IBM. Esto incluirá el chasis IBM Flex System® para uso con nodos de cómputo IBM Power®, hardware x86 para uso con appliances IBM PureApplication® e IBM PureData™, y servidores x86 que se encuentran integrados a otros productos IBM. IBM no tiene intención de comprar bajo modalidad OEM y revender servidores x86 para propósitos generales de Lenovo.

¿Qué significará esta transacción para PureSystems?

IBM sigue comprometida con la familia PureSystems como elemento importante de su estrategia de crecimiento. Para reforzar ese compromiso, IBM celebró una colaboración estratégica con Lenovo en torno a los sistemas integrados.

Lenovo adquirirá la porción de la cartera IBM Flex System que se refiere a x86. Estos productos serán vendidos por Lenovo y sus asociados de negocio, y Lenovo será responsable del mantenimiento y los servicios.

Una vez cerrada la venta, IBM planifica seguir desarrollando, comercializando y dando soporte a IBM PureApplication® System e IBM PureData™ System, así como a configuraciones IBM PureFlex® System e IBM Flex System® que contengan:

- Nodos de cómputo basados en procesador IBM POWER®, o
- Configuraciones híbridas, que tengan un mix de nodos de cómputo POWER+x86 integrados

Los clientes seguirán comprando estos sistemas a IBM y a Asociados de Negocio IBM. IBM seguirá proporcionando diseñadores, arquitectos y desarrolladores para dar soporte a estos Sistemas. Lenovo actuará como proveedor de tecnología a IBM para ciertos componentes, tales como el nodo de cómputo, chasis y componentes de networking x86 requeridos para seguir proporcionando ofertas PureSystems basadas en x86.

De igual modo, en el marco de esta operación, Lenovo comprará a IBM bajo la modalidad OEM elementos de la familia de productos de almacenamiento IBM Storwize®, así como ciertas ofertas de software.

¿Qué sucederá con el branding y los logos?

Una vez cerrada la operación, Lenovo tiene licencia para usar el logo IBM y el nombre PureFlex durante un período de transición. Las marcas asociadas a Flex System se transferirán a Lenovo. IBM retendrá las marcas comerciales de IBM PureSystems® para fines de marketing y branding. Esto incluye PureSystems, IBM PureFlex® System, IBM PureApplication® System e IBM PureData™ System.

¿Qué pasará con la planeación de x86 tras el cierre de la transacción?

El negocio de servidores IBM x86 actualmente está comprometido con una planeación de productos robusta y necesaria para respaldar el éxito a largo plazo. Lenovo declaró públicamente su compromiso de seguir la planeación de producto de servidor x86 de IBM. Más información: <http://shop.lenovo.com/us/en/news/ibm-server/>.

¿Este anuncio afectará la forma en que compro ofertas x86 de Asociados de Negocio IBM?

Hasta el cierre de la transacción, los negocios se desarrollarán en la forma habitual. Los Asociados de Negocio IBM seguirán vendiendo ofertas IBM x86. Tras el cierre de la operación, IBM cederá a Lenovo los acuerdos con asociados de negocio que cubren productos dentro del alcance. Estos asociados de negocio podrán seguir revendiendo los productos dentro del alcance que Lenovo adquirirá con este acuerdo.

¿Quién hará las actualizaciones de firmware para servidores x86?

Al momento del cierre, el desarrollo y empaquetado del firmware será realizado por Lenovo. Lenovo se comprometió a seguir utilizando las prácticas y los procedimientos de seguridad líderes de IBM para construir, compilar y autenticar firmware, lo cual incluye parches y actualizaciones. Más información sobre firmware:

<http://shop.lenovo.com/us/en/news/ibm-server/>.