



Coca-Cola Bottling Co. Consolidated (CCBCC)

Ahorra más de un millón de dólares con IBM DB2

Destaques

Visión General
Coca-Cola Bottling Co.
Consolidated (CCBCC)
Charlotte, NC

www.cokeconsolidated.com

Componentes de la solución

- o IBM DB2 10
 - o IBM Power Systems
 - o Aplicación SAP ERP
-

“Ahorramos más de un millón de dólares los últimos cuatro años migrando a DB2”.

— Tom DeJuneas, Gerente del Equipo de TI, Coca-Cola Bottling Co. Consolidated (CCBCC)

Coca-Cola Bottling Co. Consolidated (CCBCC), la embotelladora independiente más grande del país, ayuda a traer al mercado una de las marcas de gaseosas mejor conocidas del mundo. Por medio de cinco centros de producción y 46 centros de distribución, CCBCC fabrica, vende y distribuye Coca-Cola y otras bebidas a comercios, restaurantes, salones de eventos, oficinas y ciudades universitarias.

La necesidad

En 2007, el aumento en los precios de los productos básicos y del combustible incrementó el costo de fabricación y de entrega de los productos de bebidas. Para Tom DeJuneas, gerente del equipo de TI en CCBCC con 25 años de experiencia en TI, reducir los costos de TI fue una tarea crítica para ayudar a la empresa a mantener la rentabilidad frente a estos aumentos.

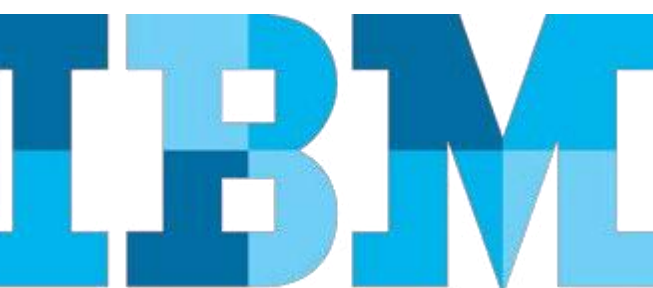
“Fue una época difícil para las embotelladoras” dice DeJuneas. “Generamos una gran cantidad de costos adicionales pero no podemos pasarle ese precio a los consumidores. La mejor forma de mantener en pie las ganancias es recortar los gastos operativos”.

La solución

El equipo de TI de la empresa había comenzado a modernizar su aplicación SAP para la planificación de recursos empresariales, cuando vio la oportunidad de ahorrar casi un millón de dólares.

“Habíamos ejecutado SAP en *un producto de la competencia* por varios años,” dice Andrew Juarez, líder de SAP Basis y administrador de base de datos (DBA) en CCBCC. “Estábamos modernizando nuestra aplicación SAP, la cual requería que modernizáramos nuestra base de datos. Era la oportunidad perfecta para evaluar nuestras opciones”.

Añade DeJuneas, “No podía creer la ventaja de precios que había con IBM DB2. Presenté los ahorros a nuestro director y al CIO. El año anterior habíamos migrado nuestros sistemas SAP de *la competencia* a IBM Power Systems para lograr una mejora de la relación precio/rendimiento y pensamos que el proceso iba a ser similar y que por lo tanto, el riesgo era bajo.”



La migración a DB2 llevó sólo cinco meses. Desde la implementación inicial, CCBCC se ha modernizado para sacar ventaja de las últimas funciones de compresión de datos y de rendimiento de DB2.

“La primera vez que migramos a DB2 9.1, redujimos el tamaño de nuestra base de datos en un 40 por ciento,” dice DeJuneas. “Hemos visto una mejora continua con las versiones subsiguientes, logrando otra compresión de entre 18 y 20 por ciento con cada modernización.”

Las mejoras de desempeño también han sido notables. “Podemos procesar más datos, más rápidamente”, dice Juarez. “Muchas transacciones diarias se ejecutan ahora entre 30 y 60 por ciento más rápido y un programa de pruebas SAP que utiliza nuestro personal se ejecuta hasta 90 por ciento más rápido. Los datos también se ingresan en nuestro sistema de cadena de suministro casi un 65 por ciento más rápido, lo cual ayuda a que nuestros choferes salgan del depósito a tiempo.”

También se incrementó la productividad del DBA. “Es mucho más fácil mantener DB2 en comparación con nuestras bases de datos anteriores”, agrega DeJuneas. “Equivale a agregar medio DBA a mi equipo.”

En su búsqueda permanente de mejorar la eficiencia operacional, CCBCC tiene planificado modernizar a DB2 10. Al igual que con cada release anterior de DB2, DeJuneas dice que ha visto desarrollos significativos de rendimiento y compresión durante la prueba beta de DB2 10.

“Esperamos otro aumento de un 20 por ciento en la compresión del almacenamiento, lo cual significa que podemos seguir expandiendo nuestros datos SAP sin agregar nuevos sistemas de almacenamiento”, dice DeJuneas. “También hemos visto ganancias enormes en los tiempos de ejecución con DB2 10.”

El beneficio

CCBCC ha obtenido ahorros significativos con su movimiento hacia IBM DB2 – ahorros que le ayudan a los consumidores a seguir disfrutando de sus bebidas favoritas sin tener que pagar más.

“Ahorramos más de un millón de dólares los últimos cuatro años en costos de licenciamiento, mantenimiento y almacenamiento migrando a DB2”, dice DeJuneas. “Hemos reinvertido estos ahorros en otros proyectos empresariales y mantenemos a nuestros gastos operativos en buena salud. Como resultado de ello, no tenemos que pasarle los costos en aumento a los consumidores, lo cual nos permite mantener nuestros volúmenes de ventas y nuestra participación de mercado.”

Para más detalles

Para aprender más acerca de IBM DB2 en IBM Power Systems, por favor, contáctese con su representante de ventas de IBM o con su Asociado de Negocios IBM o visite los siguientes sitios web: ibm.com/software/data/db2 o ibm.com/power



IBM de México S.A.

Alfonso Nápoles Gandara 3111
Col. Parque corporativo de Peña Blanca
C.P. 01210
México D.F.

IBM, el logotipo IBM, ibm.com, DB2 y Power Systems son marcas registradas de International Business Machines Corp., registradas en varias jurisdicciones en todo el mundo. Otros nombres de productos o servicios pueden ser marcas registradas de IBM o de otras empresas. Hay una lista de marcas registradas de IBM en la web en “Copyright and trademark information” en ibm.com/legal/copytrade.shtml

El contenido de este documento (incluyendo las referencias de monedas o precios que excluyen los impuestos aplicables) es vigente hasta la fecha inicial de publicación y puede haber sido cambiado por IBM en cualquier momento. No todos los ofrecimientos están a disposición en todos los países en los que opera IBM.

Los ejemplos citados de clientes y de desempeño de datos son presentados únicamente a título ilustrativo. Los resultados reales de desempeño pueden variar según las configuraciones específicas y las condiciones operativas. Es responsabilidad del usuario evaluar y verificar el funcionamiento de cualquier otro producto o programa con los productos y los programas de IBM. LA INFORMACIÓN PROPORCIONADA EN ESTE DOCUMENTO SE PROVEE “TAL COMO ESTÁ” SIN NINGUNA GARANTÍA, EXPRESA O IMPLÍCITA, INCLUYENDO SIN NINGUNA GARANTÍA DE COMERCIALIZACIÓN, ADECUACIÓN PARA UN DETERMINADO PROPÓSITO Y NINGUNA GARANTÍA DE NO VULNERACIÓN. Los productos IBM tienen garantía de acuerdo con los términos y condiciones de los contratos en virtud de los cuales son provistos.

Cualquier declaración al respecto de futuras indicaciones e intenciones de IBM están sujetas a cambio o cancelación sin previa notificación y representan solamente metas y objetivos.

© Copyright IBM Corporation 2013



Por favor, recicle.