



# 航空业B2B解决方案



## 行业特点:

航空运输业，近年发展异常迅速，它具有许多其他运输方式所不能比拟的优越性：快速，高效，不受地面道路交通影响。

## 软件能力:

综合性的中间件集成平台，降低集成成本、提高业务流程运行性能，增强企业应用系统扩展能力。企业间数据交换，与处于不同地域的不同贸易伙伴对接、异构系统的整合。

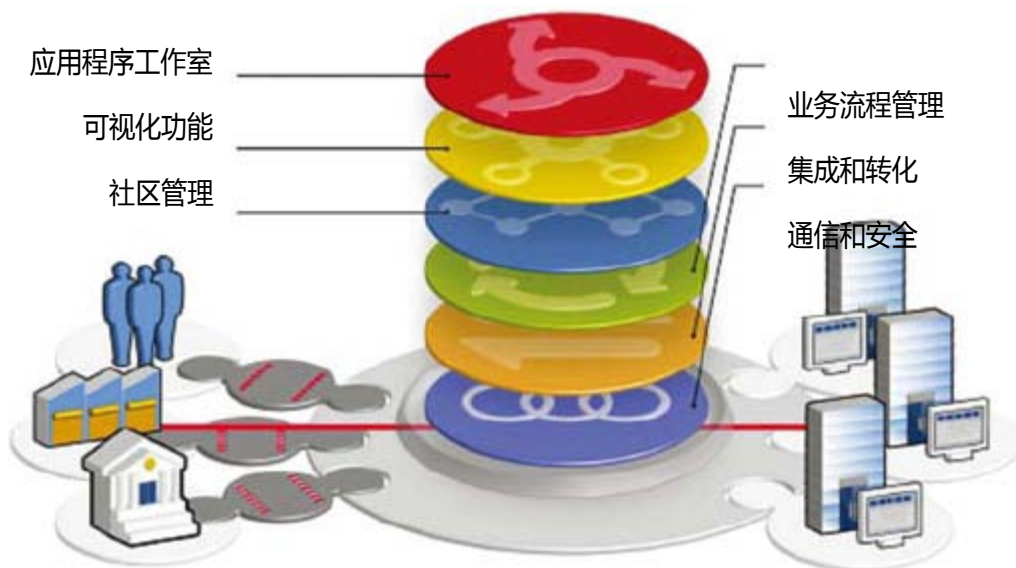
## 解决方案概述:

Sterling Integrator集成套件使得跨越多样化的业务伙伴团体间

能更为快捷和容易地建立、部署和管理B2B解决方案。Sterling Integrator集成套件是建立在Sterling Commerce公司的多企业服务架构或MESA——一个能够为有效的商业合作消除障碍的开发和集成

平台上的，它使得企业安全和可视化流程管理超越您的企业边界。

- 可满足所有B2B应用的独特的可拓展平台
- 灵活的SOA架构可以让用户自定义业务流程和应用
- 模块式的设计方便渐进式的部署
- 可以让企业的每个部门，每个子公司，每个合作伙伴，每个供应商等，无缝的连接起来





### 解决方案价值主张:

- 帮助企业发展多渠道销售平台，允许企业与客户和上下游合作伙伴建立安全的连接及协作，为企业提供前所未有的洞察力和控制力。
- 通过安全，灵活的方式集成来自任何地方的任何客户及任何系统，增强企业的商业敏捷力。
- 通过无缝的自动化企业内部及外部的业务及IT流程来增强运营效率。
- 通过提供企业的业务及IT流程的信息能见度来增强业绩。

### IBM产品:

- Sterling B2B Integration

## 成功案例: 国内某航空公司FLIFO项目

### 客户背景:

航空公司共拥有波音747、737，空客320、319等各类干线客货机逾百架，经营国内国际航线160多条。

### 客户需求:

航空公司加入航空联盟，希望藉由各成员所串联而成的环球航空网络，提供给乘客一致的高质量服务以及全球认可的识别标志，并加强每个联盟成员在本地及全球所提供的服务及发展统一的产品服务。为了充分有效的实现这种联盟后的联程交易，需要联盟间成员进行航班动态的及时信息交换，从而保证旅客中转衔接的便利和畅快，实现与联盟成员之间的航班动态数据共享。

### 客户收益:

加入联盟后，公司的整体联程收入可以增加3% - 5%；提升顾客服务水平。

### IBM方案价值:

帮助该航空公司创建一个灵活的、强大的、安全可靠的、可扩充的平台(FLIFO)，来满足航空公司和联盟之间的信息传递和数据交换，实现在公司内部、以及和航信之间的数据转换和传递工作，并满足今后和其他航空公司之间，以及其他相关协作单位和企业之间的数据交换工作。



© 版权所有IBM Corporation 2012

IBM、IBM徽标、ibm.com是国际商业机器公司在美国和/或其他国家或地区的商标或注册商标。如果上述和其他IBM商标在本文中初次出现时带有商标符号(®或™)，则表示在此信息发布时，这些商标是IBM拥有的、在美国的注册商标或普通法商标。此类商标在其他国家/地区也可能是注册商标或普通法规定的商标。可在网络上获取IBM商标的最新列表，请查看[ibm.com/legal/copytrade.shtml](http://ibm.com/legal/copytrade.shtml)的“Copyright and trademark information”部分。未经IBM公司书面许可，不得以任何方式复制或传播本文档的任何部分。

到发布之日止，产品数据都进行了准确性审核。产品数据可能随时更改，恕不通知。关于IBM未来方向或打算的声明仅代表IBM的发展目标，如有变更，恕不另行通知。IBM“按原样”提供本出版物，不进行任何明示或暗示的保证，包括推销期间或出于某种目的而做出的任何暗示的保证。一些法律法规不允许在不预先通知的情况下在某些交易中表达或暗示质量免责声明。

本文档中针对IBM和非IBM产品及服务的性能数据是在特定的操作和环境条件下得出的。由任何该产品或服务的执行方获得的实际成果取决于大量特定于该方操作环境的因素并可能有很大差异。IBM不保证此类产品或服务的任何实现能够获得或包含此类成果。本文档中包含的有关第三方的任何材料基于从该方获得的信息，并没有独立验证信息的精确性。本文档不等于来自IBM对任何第三方产品或服务的明示或暗示的建议或认可。

客户应自行保证遵守法律法规要求。获取有能力的法律顾问关于确定和解释任何可能影响客户的业务的相关法律和法规要求，以及读者为遵守法律可能必须采取的任何措施的建议是客户自己的责任。IBM不提供法律建议，也不表示或保证其服务或产品将确保客户遵从任何法律或规定。



请回收利用