





Exemples d'intégration de la mobilité dans des stratégies de marketing/vente cross-canal

## Les opportunités du cross-canal



## **Business to Enterprise**



- Augmenter la productivité de vos collaborateurs,
- Améliorer les processus de l'entreprise,
- Augmenter les revenus et l'engagement de vos clients,
- Etendre et simplifier les applications existantes aux collaborateurs, aux partenaires, aux Clients,
- Favoriser les échanges "temps réel" entre vos collaborateurs,
- Réduire les frais de déplacements,
- Augmenter la réactivité et la vitesse de prise de décision de vos collabotareurs, partenaires,
- Réduire les coûts d'équipements de vos personnels,
- Réduire vos coûts de support,
- ...

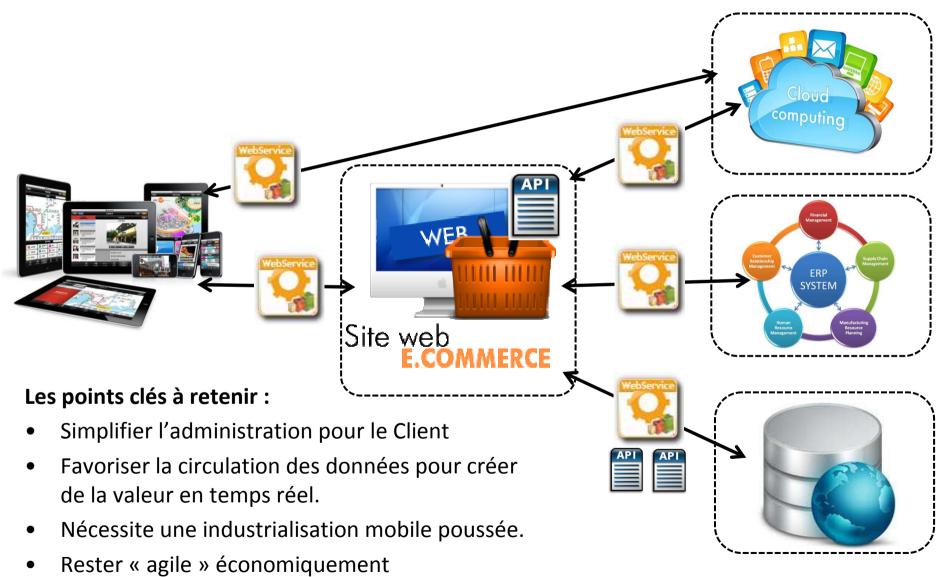
## **Business to Consumer**



- Améliorer la satisfaction de vos Clients,
- Augmenter la connaissance de vos clients et leur fidélité,
- Piloter plus précisement vos ventes (Push),
- Améliorer et monétiser le Service que vous offrez à vos Clients,
- Différencier vous de vos concurrents,
- Améliorer la perception de votre Marque,
- Favoriser vos ventes directes et le cross selling par une meilleure compréhension des actes d'achats.
- Améliorer l'expérience de vos clients sur les points de ventes,
- ...

## Les enjeux techniques du cross-canal







# Exemple N° 1

## **BtoC**

## **Cas Client Gsell.fr**







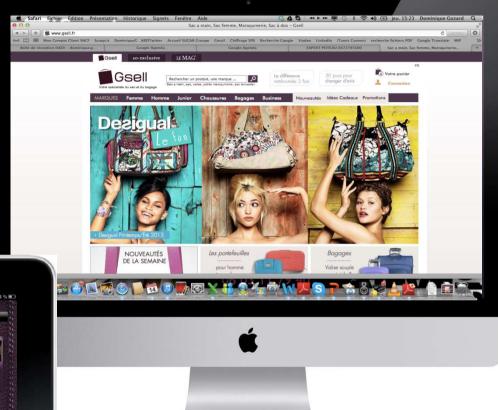
Leader de la vente de maroquinerie et de bagagerie en ligne Du commerce traditionel au M-commerce...















## **Cas Client Gsell.fr**

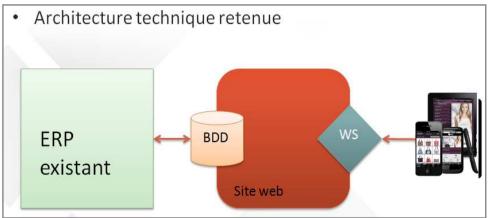




### Le projet

- Refonte du site de commerce en ligne Gsell.fr
- Développement des Apps « GsellHD »
- Intégration Apps/site web/ERP
- Tracking et analyse des usages mobiles





- Avantages de cette architecture
  - Ouverture sur applications tierces par consommation de Webservices sécurisées
  - Consistance des données entre plusieurs canaux de diffusion
  - Intégration avec ERP en utilisant des « moulinettes » périodiques
  - Le client gère son site E-Commerce depuis son ERP: appropriation rapide et élimination des doubles saisies
  - Logique serveur implémenté avec langage évolué: Java / JEE



# Exemple N° 2

## **BtoB**







"UNE SOLUTION COMPLÈTE SUR IPAD POUR DÉVELOPPER VOS VENTES EN MOBILITÉ"



A partir de 530 € / an / utilisateur



#### COMMANDES







CONTACT





#### • CATALOGUE DÉMATÉRIALISÉ

Un catalogue numérique classé par marques ou par catégories pour mieux présenter vos produits à vos clients.

La fonctionnalité de recherche vous permet de retrouver les produits souhaités rapidement.

Votre catalogue est mis à jour automatiquement et vous pouvez visualiser l'état du stock en temps réel.



Enrichissez votre base de données clients en rajoutant les prospects rencontrés pendants vos tournées ou sur les salons. Notre solution peut se connecter à votre CRM.

#### • OUTIL DE PASSAGE DE COMMANDE

Permet à vos commerciaux de générer un bon de commande qui peut être imprimé ou envoyé par email.

Le client peut signer le bon de commande directement sur l'iPad. Les commandes peuvent être remontés dans votre système d'information quand l'iPad dispose d'une connexion Wifi ou 3G.



http://isales.iseeds.fr/

- · Gain de temps pour vos commerciaux.
- · Retour sur investissement rapide.
- Le catalogue et vos données clients sont mis à jour automatiquement.
- Intégration des commandes dans votre système d'information.
- Dématérialisation de vos catalogues et mise en valeur de vos produits.
- · Amélioration de votre image de marque.

## **Cas Client VDMD**







## Merci de votre attention

iSeeds Software est spécialisé en efficacité des populations mobiles d'entreprise.

iSeeds Software propose des solutions mobiles innovantes et des applications professionnelles sur les plateformes mobiles dédiées aux collaborateurs « hypermobiles » en entreprise.

iSeeds Software développe pour les métiers nomades (VIP, managers, commerciaux, Techniciens), des applications qui permettent d'accroître leur productivité en leur fournissant en temps réel les informations ainsi que les fonctions dont ils ont réellement besoin.

iSeeds Software accompagne également en Conseil de nombreuses entreprises et éditeurs dans leur stratégie de mobilité, dans l'intégration des smartphones et tablettes à leurs processus, à leur organisation, à leur stratégie commerciale et à leur communication.

Sur un marché de la mobilité en pleine explosion iSeeds Software innove en permanence et en particulier, dans l'étude des nouveaux usages, l'acquisition et la présentation de données temps réel, les solutions de convergence SI/mobile ainsi que l'étude des nouvelles interfaces Hommes Machines.



#### Votre contact:

**Dominique GOZARD** dominique.gozard@iseeds.fr

Tel: 06 31 76 25 48

#### **Paris**

iSeeds Software 3 impasse de la Planchette 75003 PARIS

Tel: 06 31 76 25 48

Lyon iSeeds Software 26 Rue Emile Decorps 69100 VILLEURBANNE

Tel: + 33 (0)4 26 68 74 38

#### iSeeds Software est membre de :







#### iSeeds Software est partenaire de :













# **Backup Slide**



### Qui sommes nous?





iSeeds Software est une société spécialisée dans le conseil, le développement et l'intégration de solutions mobiles pour les professionnels en BtoB et BtoBtoC.





Apptiv-IT est une société d'édition de logiciels, filiale de Proxym-IT, spécialisée dans le développement de solutions professionnelles pour mobiles.



Proxym-IT est une Société de services informatiques Near Shore (Tunisie) spécialisée dans les technologies mobiles et Web 2.0.



7 ans de retour d'expérience, +100 Apps et +170 projets délivrés avec succès dans les domaines du e-commerce, du web et de la mobilité .



## Nos Savoir-faire : Convergence Web/SI/Mobile







## Nos principaux secteurs d'activités







