

# PARTNER SUMMER PARTNER SUMMER BUSINESS SCHOOL





Le saviez vous?



# La vocation d'IBM a toujours été de...

Faire progresser les sciences de l'information

Réinventer l'entreprise moderne

Améliorer la marche du monde



100 ans de progrès et de transformation



En 2011, IBM Corporation a fêté son Centenaire!



# Nos valeurs



Se mobiliser pour le succès de chacun de nos clients

Innover pour que la Compagnie progresse, et le monde avec elle

Fonder toutes les relations sur la confiance et la responsabilisation



# IBM a transformé son business modèle...



pour répondre à l'évolution des besoins de ses clients



# 6 grandes divisions opérationnelles

Global Technology Services

Services externalisés pour l'infrastructure informatique et les processus opérationnels Software Group Logiciels d'infrastructure et de gestion qui permettent aux clients d'intégrer systèmes, processus et applications

Global Business Services Conseil métier et services applicatifs externalisés pour améliorer l'efficacité opérationnelle des systèmes d'information de l'entreprise

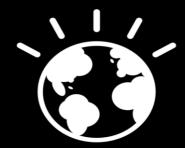
Global Financing Solutions de financement personnalisables en fonction de besoins informatiques spécifiques. Partenaire d'OSEO en France

Systems & Technology Group Produits matériels perfectionnés : systèmes informatiques, solutions de calcul et de stockage et semiconducteurs



Fourniture d'un large éventail de services de soutien par nos équipes de la R&D et de la propriété intellectuelle





# IBM est présent dans 170 pays à travers le monde

Date de création

1911

Résultat net de

17,6 Milliards USD

**434 000** employés dans le monde

Siège social

**Armonk (New York)** 



#### Leadership technologique

- · 200 000 spécialistes techniques
- 9 centres de recherche et 3000 chercheurs
- 70 milliards de dollars investis en R&D depuis 2000
- 130 acquisitions d'entreprises depuis 2000,
- #1 en dépôt de brevets depuis 20 ans
- 5 IBMers ont reçu le Prix Nobel

#### L'innovation au service des clients

• IBM Institute for Business Value



# Un leadership mondial

### Valeur et réputation

• IBM, 3ème marque mondiale (source : Interbrand)

Coca Cola

+8% \$77,839 \$m



+129% \$76.568 \$ 3 1BN +8%

+8% \$75,53

IBM

# IBM est implanté en France depuis 1914



- 9.000 collaborateurs
- 2 000 partenaires commerciaux
- 19 implantations, dont 15 hors Ile-de-France

# L'innovation est au cœur de notre métier

#### L'innovation métier - Nice La Gaude

- Centre de solutions métiers / industries
- Centre d'excellence SOA, Nucléaire, Télécom, Distribution, Banque, Digital Media



#### L'innovation technologique - Montpellier

- Centre de support, de benchmark matériel
- Centre d'infogérance le plus moderne d'Europe
- 1er Green Datacenter d'Europe
- 1er centre de recherche collaboratif

#### La Recherche - France Lab

Laboratoires de Développement Logiciel





# **Une Entreprise Citoyenne**





# **Une Entreprise Solidaire**





- 2006 : signature de la « charte d'engagement des entreprises au service de l'égalité des chances dans l'Education » auprès du Ministère de l'Education Nationale
- Partenariat avec Sciences Po depuis 2006 sur l' « Egalité des chances et la diversité »



# Un Employeur engagé dans la Diversité



#### En interne IBM

- Réseau "Elles" depuis
- Réseau EAGLE (Employees Alliance for Gay and Lesbians Empowerment) depuis 2000



#### Handicap

- Dès 1988, signature d'un accord d'entreprise en faveur de l'emploi des personnes handicapées
- IBM France emploie aujourd'hui 300
  personnes en situation de handicap, soit
  4% des effectifs (moyenne des SSII:
  0,75%) Source: Syntec





# **IBM Software**

# Le monde est de plus en plus...





Sur une planète plus intelligente, chacun individu est connecté à tout.

## Le résultat?

Millions de PCs	Milliards d'équipements mobiles
Données <b>Structurées</b>	Quantité massive de données non structurées
Applications <b>StatiqueS</b>	Services dynamiques
Infrastructure <b>rigide</b>	Infrastructure cloud <b>élastique</b>
Sécurité <b>réactive</b>	Protection intelligente & proactive

Dans ce nouvel environnement, quatre changements majeurs engendrent de la complexité mais aussi des avantages concurrentiels

90%

Des données actuelles ont été créees ces deux dernières années

81%

Des clients s'inpirent des média sociaux quant à leurs décisions d'achat 1 MILLIARD

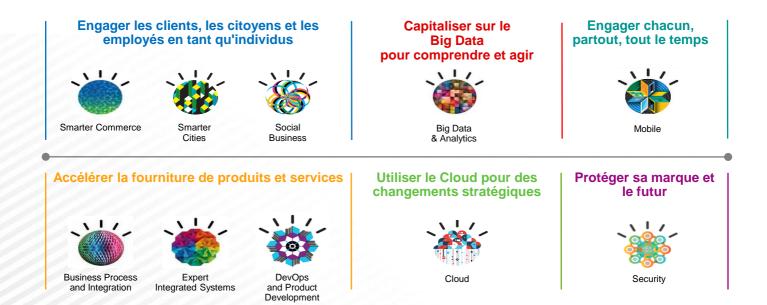
De personnes utiliseront des smartphones et des tablettes d'ici 2014.\*

54%

Des dirigeants pensent que le Cloud représente des opportunités de croissance

<sup>\*</sup> Forrester, Great mobile experiences are built on systems of engagement, Ted Schadler and John McCarthy, November 16, 2012.

## Pour se différencier, les organisations doivent impérativement





### Une offre logicielle transformée

IBM satisfait les besoins métier et IT de ses clients par secteur économique et par rôle

#### Secteur économique

















Fonctions/rôles



Marketing CMO



Finance CFO



Human resources CHRO



Supply chain CSCO



Executive CEO



IT CIO

#### Besoins métier et IT

Engager les clients, les citoyens et les employés en tant qu'individus Capitaliser sur le big data pour comprendre et agir

Engager chacun, partout, tout le temps

Accélérer la fourniture de produits et services

Utiliser le cloud pour des changements stratégiques

Protéger sa marque et le futur

# IBM Software a développé une offre de solutions étendue aidant à atteindre ces objectifs **métier**

Besoin	Capabilities	Besoin	Capabilities			
Engager les clients, les citoyens et les employés en tant qu'individus	<ul> <li>Commerce</li> <li>Enterprise Content Management</li> <li>Enterprise Marketing Management</li> <li>Procurement</li> <li>Smarter City Operations</li> <li>Social Collaboration</li> <li>Talent and Workforce Management</li> <li>Unified Communications</li> <li>Web Experience</li> </ul>	Accélérer la fourniture de produits et services	<ul> <li>Application Infrastructure</li> <li>Business Process Management</li> <li>Connectivity, Integration and Service-Oriented Architecture</li> <li>Application Lifecycle Management</li> <li>Product and Systems Development</li> <li>Enterprise Modernization</li> <li>Expert Integrated Systems</li> </ul>			
Capitaliser sur le big data pour comprendre et agir	<ul> <li>Big Data</li> <li>Business Analytics</li> <li>Data Management</li> <li>Data Warehousing</li> <li>Information Integration and Governance</li> </ul>	Utiliser le cloud pour des changements stratégiques	<ul> <li>Asset and Facilities Management</li> <li>Cloud and IT Optimization</li> <li>Enterprise Endpoint Management</li> </ul>			
Engager chacun, partout, tout le temps	<ul> <li>Mobile Development and Connectivity</li> <li>Mobile Insights and Analytics</li> <li>Mobile Management and Security</li> </ul>	Protéger sa marque et le futur	<ul> <li>Application Security</li> <li>Data Protection</li> <li>Identity and Access Management</li> <li>Infrastructure Protection</li> <li>Security Intelligence and Compliance Analytics</li> </ul>	18		

#### Quatre tendances clés déterminent la marche à suivre

Se différencier par l'utilisation des technologies du changement :
Big Data & Analytics, Mobile,
Social et Cloud

2

Engager chacun, partout tout le temps

Accélérer la fourniture de produits et services

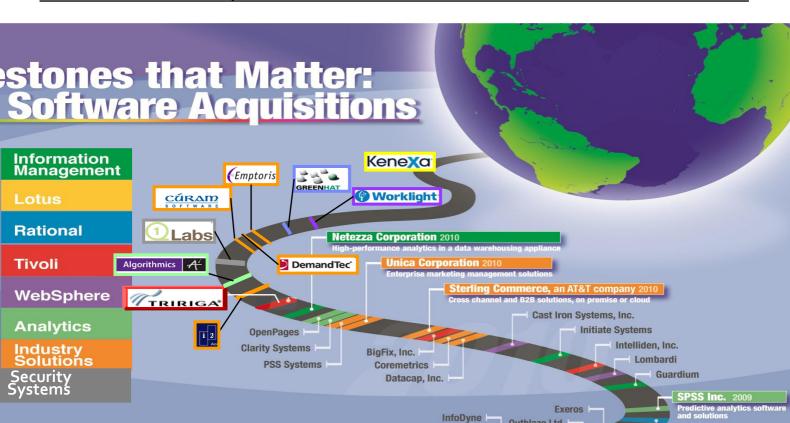
4

Protéger sa marque et le futur

# Cependant, la plupart des clients se déclarent peu préparés à mettre en oeuvre ces technologies clés

Tendances technologiques Impactant le plus la **compétitivité**  Organisations non préparées au **changement induits** par ces technologies

42%	Prolifération des équip	ements mobiles	82%
42%	Collaboration au sein o	le l'écosystème	73%
40%	Explosion des données	non structurées	78%
36%	solutions et plates-f	ormes Cloud	82%
ig Data & Analytics	Mobile	Social Business	Cloud

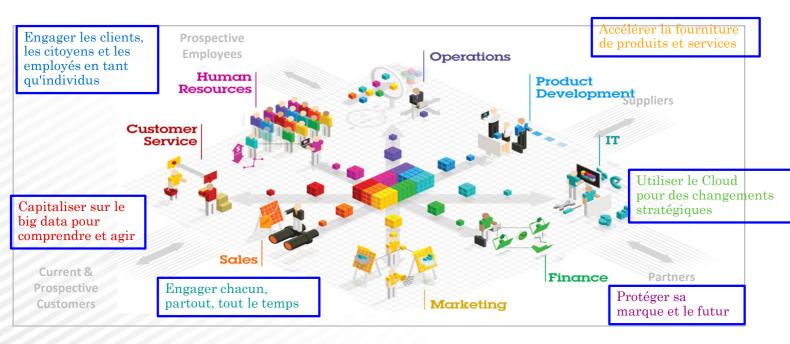




Nos acquisitions renforcent notre capacité à délivrer la plus haute valeur à nos clients

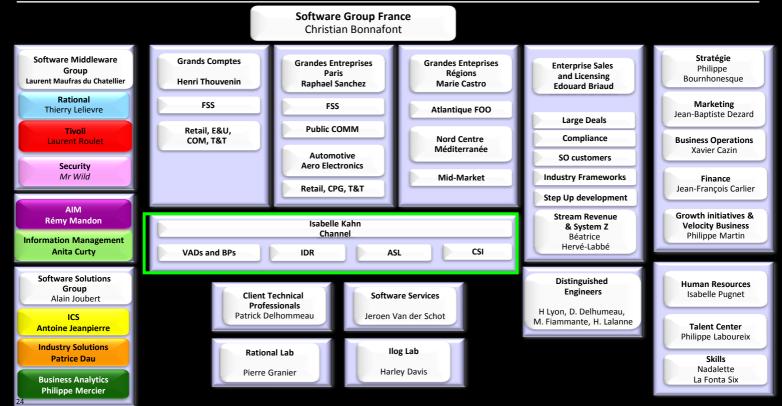
Besoin client	Recentes acquisitions						
Engager les clients, les citoyens et les employés en tant qu'individus	Kenexa Emptoris  DemandTec TRIRIGA  AND COMPANY  TRIRIGA  AND COMPANY  TRIRIGA  TRIR						
Capitaliser sur le big data pour comprendre et agir	Vivísimo®						
Engager chacun, partout, tout le temps	Worklight Dtealeaf.						
Accélerer la fourniture de produits et services	Lombardi						
Utiliser le cloud pour des changements startégiques	openstack GREENHAT  GREENHAT						
Protéger sa marque et son futur	1 Labs						

Parce que 65% des décideurs fonctionnels ne consultent pas la DSI avant un choix lié à la technologie, notre **complémentarité** est essentielle



# Organisation IBM Software France





Organisation commerciale IBM Software France

organication commi		Grands Comptes			Frandes Ent	reprises Pari	S	Grandes Entreprises Régions				
				Henri <sup>-</sup>	Thouvenin	Raphaël Sanchez		Marie Castro				
				FSS	Retail, E&U, COM, T&T	FSS	Public Comm	Automotive Aero Electronics	Retail CPG T&T	Atlantique FOO	Nord Centre Méditerranée	Mid-Market
				F. Reichard	P. Chasles	P. Chaffardon	E. Perez	B. Willot	S. Chavane	V. Desveronnières	L. Coelho	O. Duval
Laurent Roulet  Tivol & SECURITY  Thierry Lelièvre  TATIONAL		D. Eugène			D. C	Collin						
		Thierry Lelièvre	RATIONAL	T. Mudarrès			L. Dun	nollard		M. Giacometti		
Rémy Mande	on		WEBSPHERE	O. Eske	nazi	T. Yadan			Y. Akoum			
Anita Curty	INFO MANAGEMENT (IM)		S. Jung		Y. Lemoigne			E. Samwells				
1	3	Philippe Mercier	BUSINESS ANALYTICS	G. Debris P. Nicollet		E. Delattre			F. Betoullières			
Alain	3	Antoine Jeanpierre	IBM COLLAB SOLUTIONS (ICS)			P. Piget			T. Moneuse			
Joubert	Patrice Dau		(ICS) INDUSTRY SOLUTIONS (IS)	N. Meyerhoffer		S. Ayata			F. Barbelivien			
Isabelle Kahn	:		CHANNEL - B.Mazeron F. Poupard									
Patrick Delhom	meau		ARCHITECTES DIRECTION AVANT VENTE									
Beatrice Hervé Labbé				Z – A.G Chasles Stream – I. Nicol								
Edouard Briaud		Gregory van Baren Léo Flosi	LICENCE MANAGEMENT, SO ACCOUNTS									







# PARTNER SUMMER BUSINESS SCHOOL





