

Smart Work for a Smarter Planet



SOA, 온라인 커머스와 소셜 네트
워킹을 통한 웹 확장

Speaker Name : 윤희성 차장
E-Mail : hsyun@kr.ibm.com

IMPACT
Korea 2009



Agenda

- 전자 상거래 시장 변화
- SOA 기반 전자 상거래 솔루션 WebSphere Commerce
- WebSphere Commerce를 통한 Social Commerce 구축 방안



1990년

대부분의 사람들은 인터넷에 대해
들어본 적도 없었지만
세상은 빠르게 변화하고 있었습니다

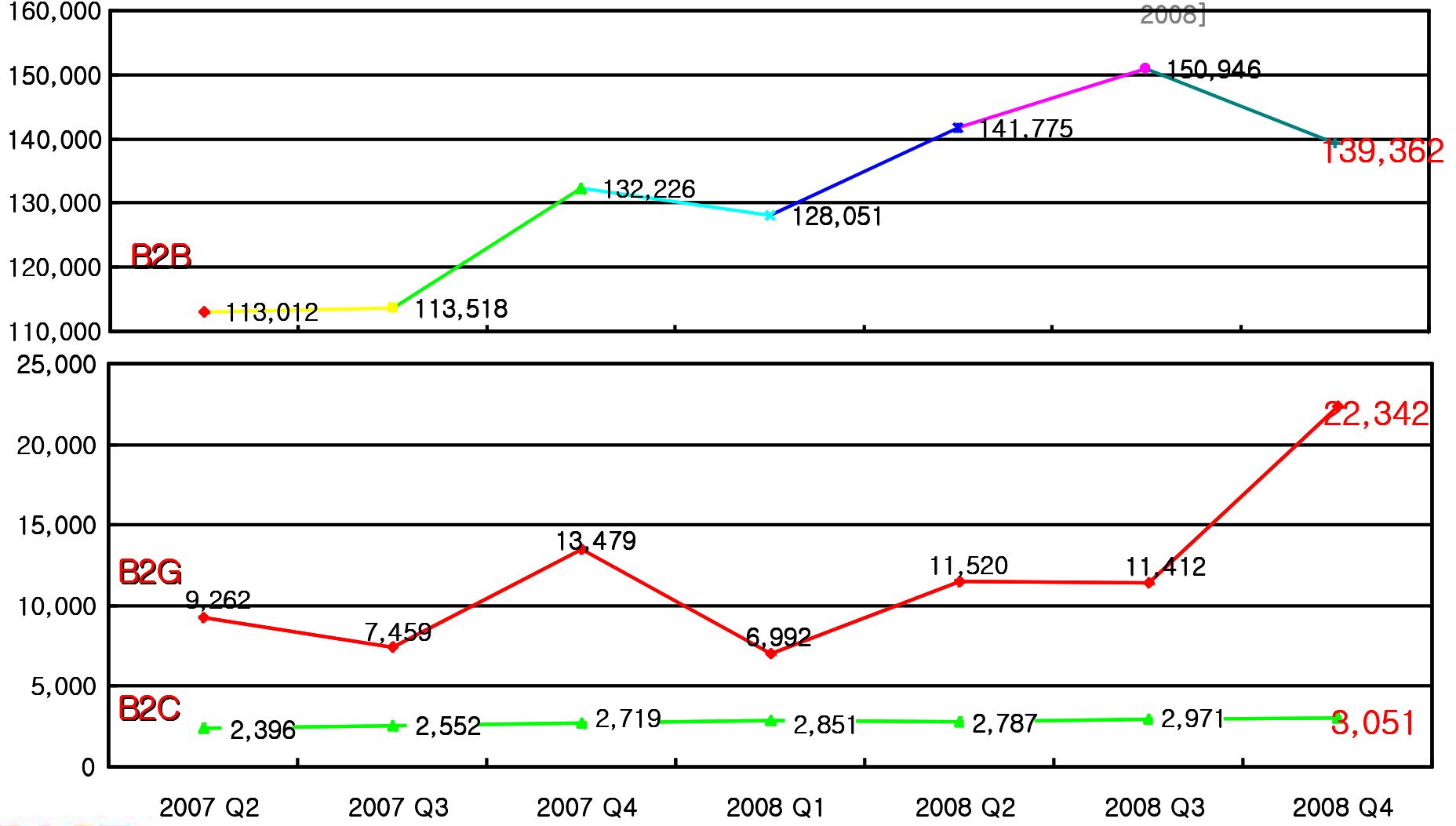
2009년

오늘날 많은 사람들이 인터넷을
사용하고 있으며
세상은 훨씬 더 빠르게 변화하고 있습니다



거래 주체별 전자상거래 규모 (2007' ~ 2008')

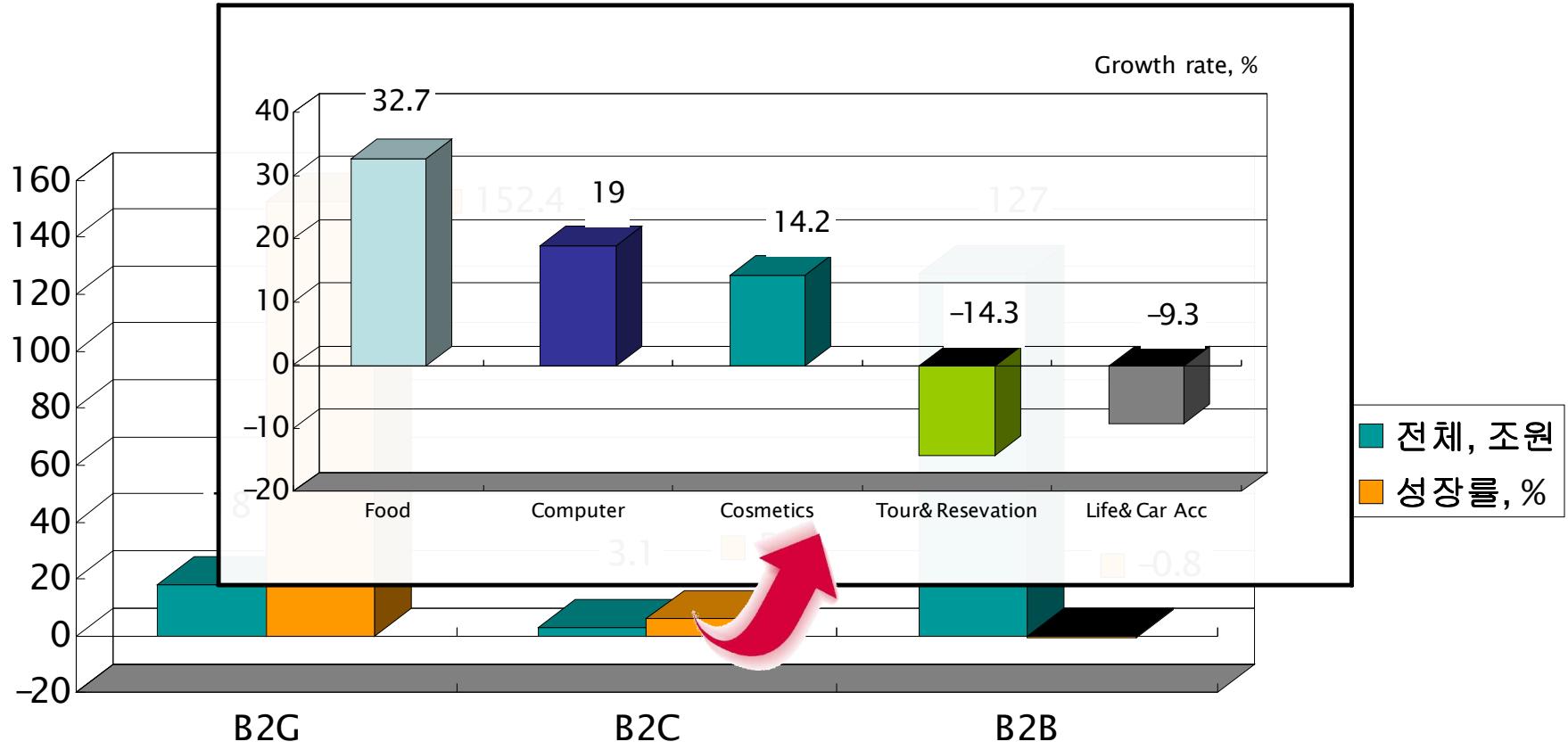
단위 : 10억원 [통계청,
2008]





2009' Q1 전자상거래 규모

149조



[통계청, 2009]



운영 형식의 변화

1996: 정적인 카탈로그 중심 경험

Now you can shop for over 400 of our best L.L. Bean products on-line. Outstanding product photos, detailed product information—here for you.

Clothing
Accessories, Casual Clothing, Fleece Clothing, Footwear, Outerwear

Home and Camp
Indoor Furnishings, Luggage and Travel, Outdoor Furnishings

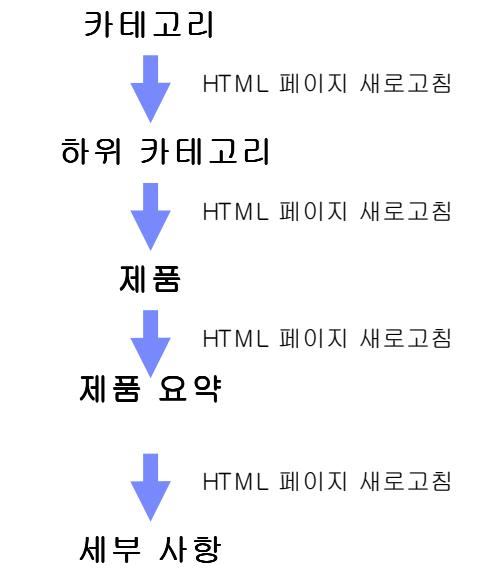
L.L. Kids
Casual Clothing, Fleece Clothing, Footwear, Toys and Games, Outerwear, Sporting Goods

Gift Certificate
For last minute shopping or hard-to-buy-for relatives

As always, all products are 100% guaranteed.

MAKE SHOP
Sign Sign
Sign Sign

Sign in return visits to the site and pick up where you left off. There's never a need to start from scratch.



2007: 동적인 고객 중심 경험

LL.Bean

HOME
ONLINE EXCLUSIVE
SIGN-IN TO LOG-IN

DEPARTMENTS
Men's
Women's
Kids
PetGear
Outdoor Gear & Apparel
Luggage & Travel
Home & Outdoor Living
Gift Cards

ALSO FROM L.L.BEAN
Sale
Browse By Catalog
Direct to Business
Outdoor Discovery Schools

SHIPPING
Free Catalog
Email Newslet.
100% Guar.
Gift Mass.
Order Track
Easy Return
L.L.Bean®
L.L.BEAN®
Retail Stores
Outlets

ABOUT L.L.
Employment
Community

A Summer Getaway
in Your Own Backyard

Click any item for details.

Narrow Your Selections
Department: Men's
Style: Jacket Parka Vest Coat 3-in-1
Price Range: \$25 - \$400
Insulation: Warmest Insulation Uninsulated Light Insulation
Water Protection: Waterproof Unreated Water Resistant
Fabric: Nylon Leather/Canvas Denim/Corduroy Canvas Denim/Corduroy
Compare Styles
Click and drag items (drag off to remove).
1 2 3 4 5 6



고객의 변화

고객 행동 패턴의 진화

- 더 많은 정보를 갖추고, 더 큰 영향력을 가지며, 더 많은 것을 요구
- 전체 구매자의 3/4이 **평점과 리뷰**를 활용
- 89%의 구매자는 “**다른 소비자**”를 어느 정도 또는 전적으로 신뢰함
- 입소문은 신문 광고 대비 7배, 개인 선전 대비 5배, 라디오 광고보다 2 배 효과적임

더욱 똑똑해지는



풍부한 정보로 무장

유연한 서비스를 요구하는



언제나, 어디서나, 어떤

충성도에 집중하는



애정 어린 관심



기업의 변화

변화에 대응하는 기업들

- 브랜드는 고객 중심 경험을 제공하되, 그것은 반드시 개별 고객 및 그들의 필요와 생활 양식에 맞는 서비스와 제품이어야 함
- 전략의 전환: ‘확보’에서 ‘유지’로
- 고객 중심 경영을 하는 조직만이 보다 나은 수입, 이익 및 자산 활용을 기대할 수 있음
- 시장 역학의 변화에 따라, 기업은 비즈니스 가치 제공 방식을 새롭게 정의해야 하는 상황임





마케팅의 변화

성공적 브랜드 경험은 우연히 일어나는 것이 아니라
주의 깊게 설계되고 이행된 결과임

- 전략적 투자는 보다 **대상 지향적**이고 **개인 맞춤화된 경험 제공**에 초점을 둠
- **크로스 채널** 쇼핑 고객에 투자하라

고도의 정밀한 마케팅



친화력 있는 충성도





이제 우리는?

더 이상 지금까지의 모습으로는 한계에 도달할 수밖에 없습니다.

이제는 다양한 고객 요구에 부합하기 위한
효율적인 전략이 요구되는 시대입니다.

WEB 2.0 Web Service
 Social Commerce
 SOA



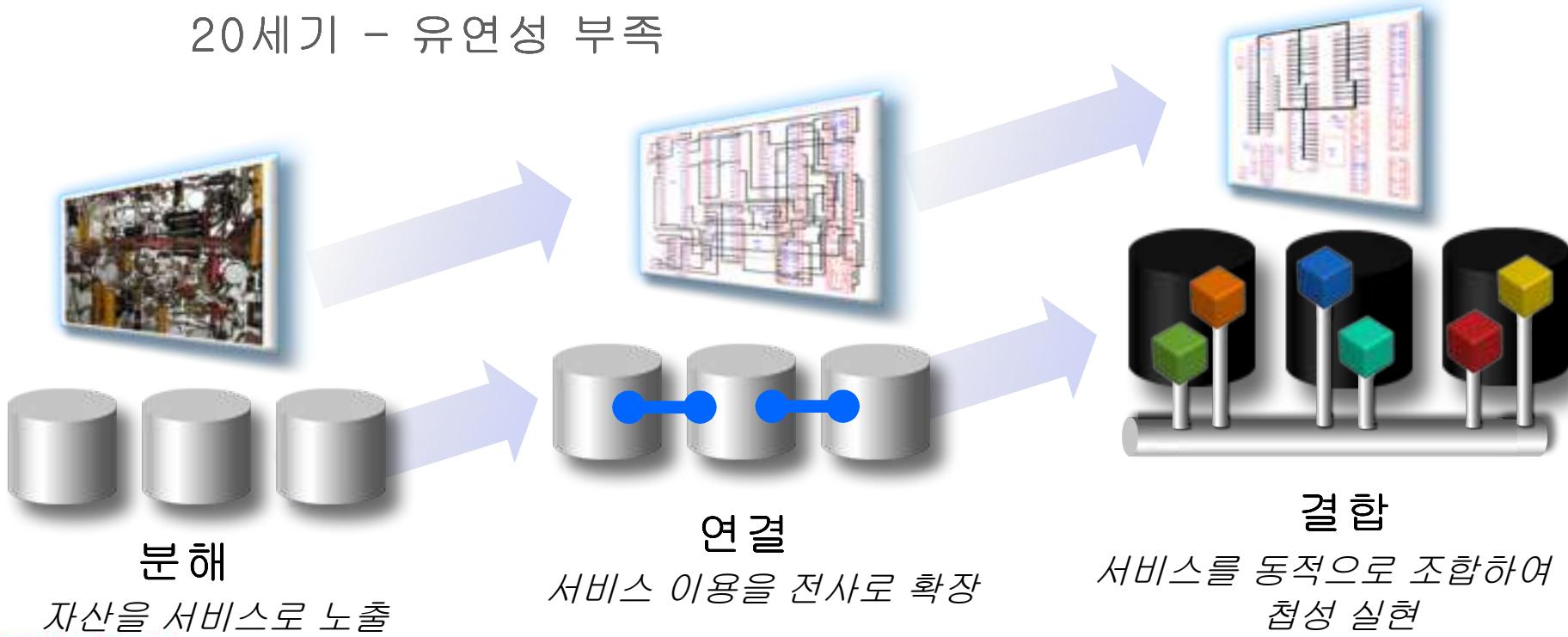
효율적인 전략을 실현하려면

현대의 비즈니스는

서비스 지향 아키텍처(SOA)를 기반으로 구축된
유연한 기술 환경이 필요합니다

21세기 – 민첩성 극대화

20세기 – 유연성 부족





SOA 기반의 IBM WebSphere Commerce

확장성, 성능, 유연성을 제공
하여

다양한 시장 요구를 충족

원하는 시간에 원하는
장소에서 원하는

방법으로 비즈니스 채널 활용
고객의 적극적 참여를
유도하고 상호 대화할
수 있는 다양한 방법 제공

New Interaction
Models



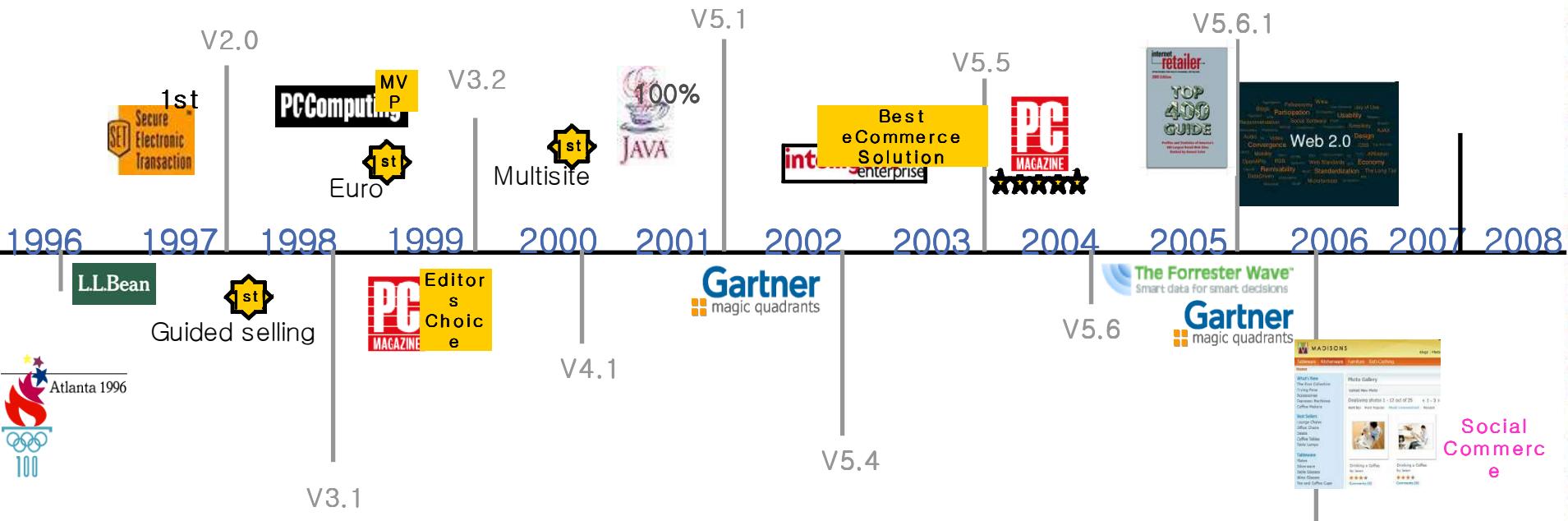
New Touch
Points





Why IBM WebSphere Commerce?

- 12년간의 경험을 통해 제품의 커스터마이징 및 확장성 강화
- 2,200개 이상의 Active Customers
- 매년 10억불 이상의 지속적인 투자
- 150개의 Business Partner Worldwide
- 전문가적 지식과 깊이 있는 기술력 바탕으로 광범위한 컨설팅 서비스 제공





Next Generation Commerce by IBM

동적 인터페이스와 정밀한 마케팅으로 소비자 경험을 혁신

- Web2.0 인터페이스를 이용한 대화형 쇼핑
- 특정 브랜드를 전달할 수 있는 다양한 eXtended / Multinational 사이트
- 소셜 커머스와 커뮤니티 참여
- 크로스 채널 쇼핑의 최적화



Web2.0 인터페이스를 이용한 대화형 쇼핑

Customer Centric Commerce

- Web2.0과 RIA(Rich Internet Applications) 기술을 이용한
대화형 쇼핑 환경 제공
- Starter store / Catalog store archives를 통한 손쉬운 구축
- AJAX 기반의 Web2.0 Store 기능 제공
- Web2.0 기반의 효율적이고 유용한 기능을 가진 UI 제공

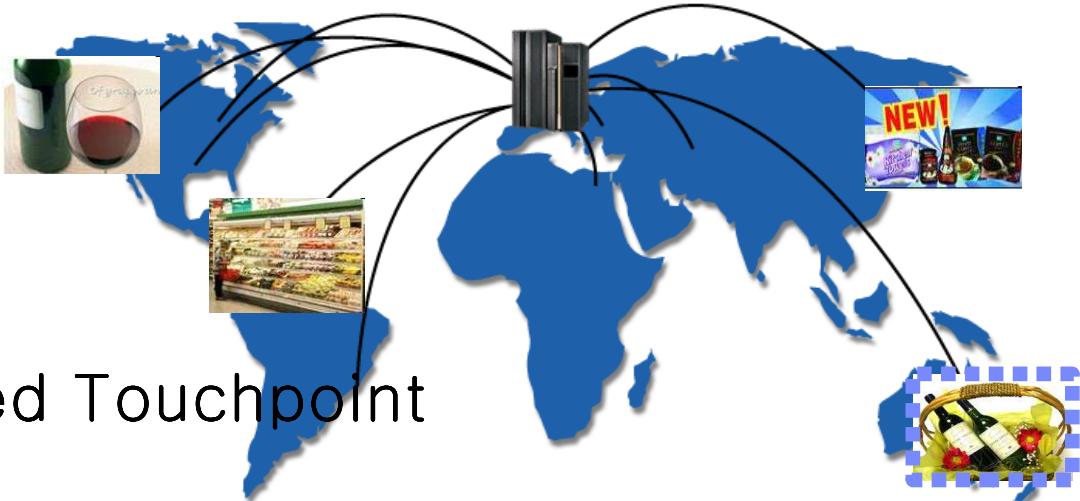


다양한 eXtended / Multinational 사이트

단 하나의 플랫폼 위에서 하나의 애플리케이션과 카탈로그로
많은 “로컬 Store” 및 “다국적 Store”를 운영할 수 있습니다

.

- Multiple Unique Specialty Sites
- Multi-national Sites
- B2B eSites
- Multiple Web-enabled Touchpoint





17

Social Commerce ?

- 고객들이 직접 참여토록 할 것
- 고객들이 다시 돌아와 오래 머물도록 할 것
- 고객들이 당신의 사이트에 대해 이야기하도록 할 것
- 고객들에게 검색하고 비교하고 그리고 결정한 후 구매할 수 있도록 모든 정보를 제공할 것
- 직접 참여한 고객들에게 충분한 보답을 제공할 것
- 고객이 당신의 사이트를 더 알릴 수 있도록 할 것

이러한 것들이 가능하도록 웹사이트를 리뉴얼할 것



Why Social Commerce is important ?

오늘날 많은 구매자들은 바이럴 마케팅(이하 WOM, Word of Mouth)에 의존합니다.

- 응답자의 78%는 WOM이 구매를 결정하는데 가장 중요한 정보라고 응답
- 연간 \$150,000 이상의 연봉을 받는 응답자 중 84%는 상품 리뷰에 의해 구매를 결정함
- 주부(어머니)의 91%는 다른 주부의 추천이 구매의 결정짓는데 아주 중요한 요소라고 생각함

[AvenueA/RazorFish]



How to build Social Commerce ?

활동적인 참여 유도와 커뮤니티 활성화를 위한 IBM의 전략입니다.

Profiles



Communities



Ratings, Reviews,
Ask & Answer



myFavorites &
Tagging



Communication: Wikis, Forums, Blogs, Webfeeds



Cross Channel Shopping

고객은 가장 편리한 방법으로 쇼핑하길 원합니다.



Customer Interactions

Basic

This technology thing is too much for me! I like to interact with a person!

Advanced

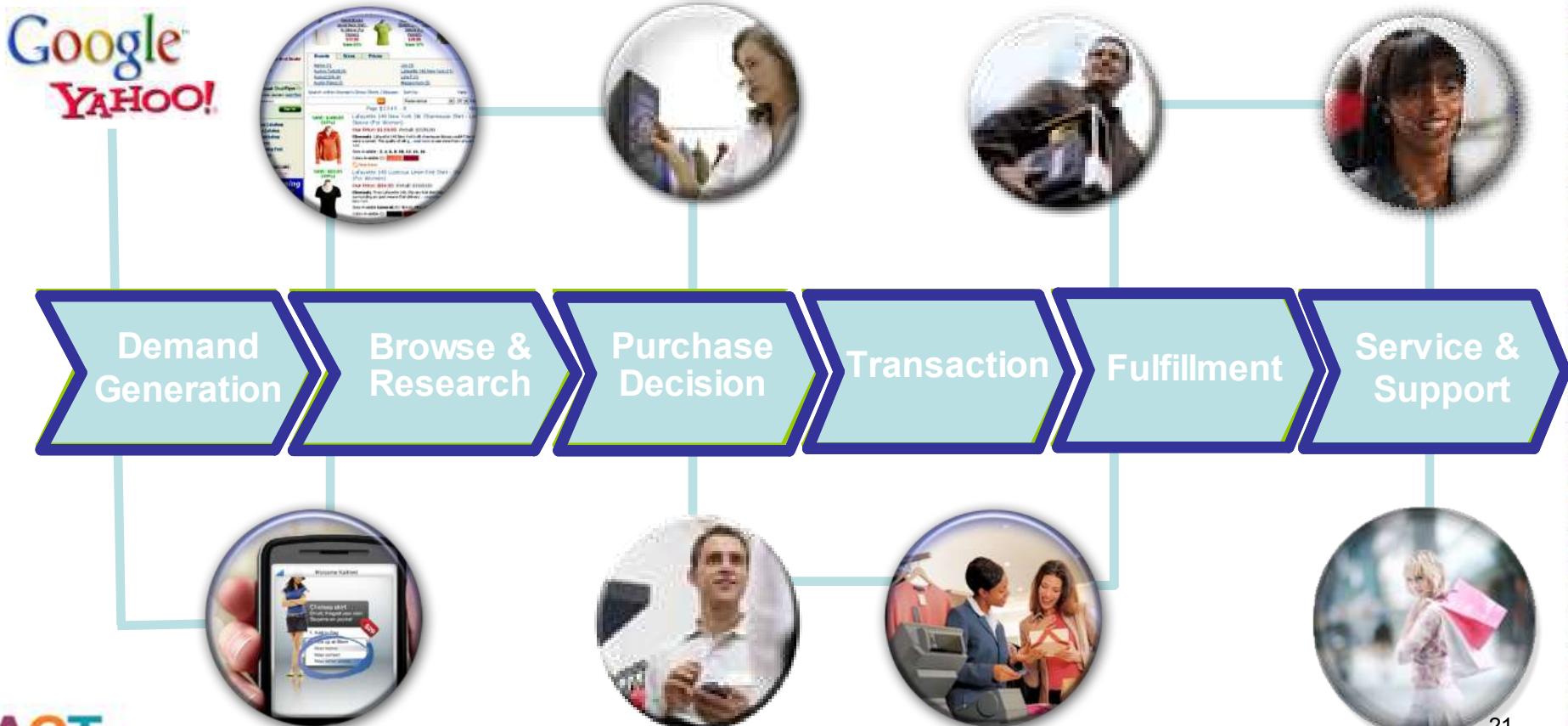
This new phone is way cool! It knows where I am and understands what I want



Cross Channel Shopping

결과적으로 고객들은

“크로스 채널 기반의 소비자” 들입니다.





Cross Channel 전략의 이점

조직의 관점

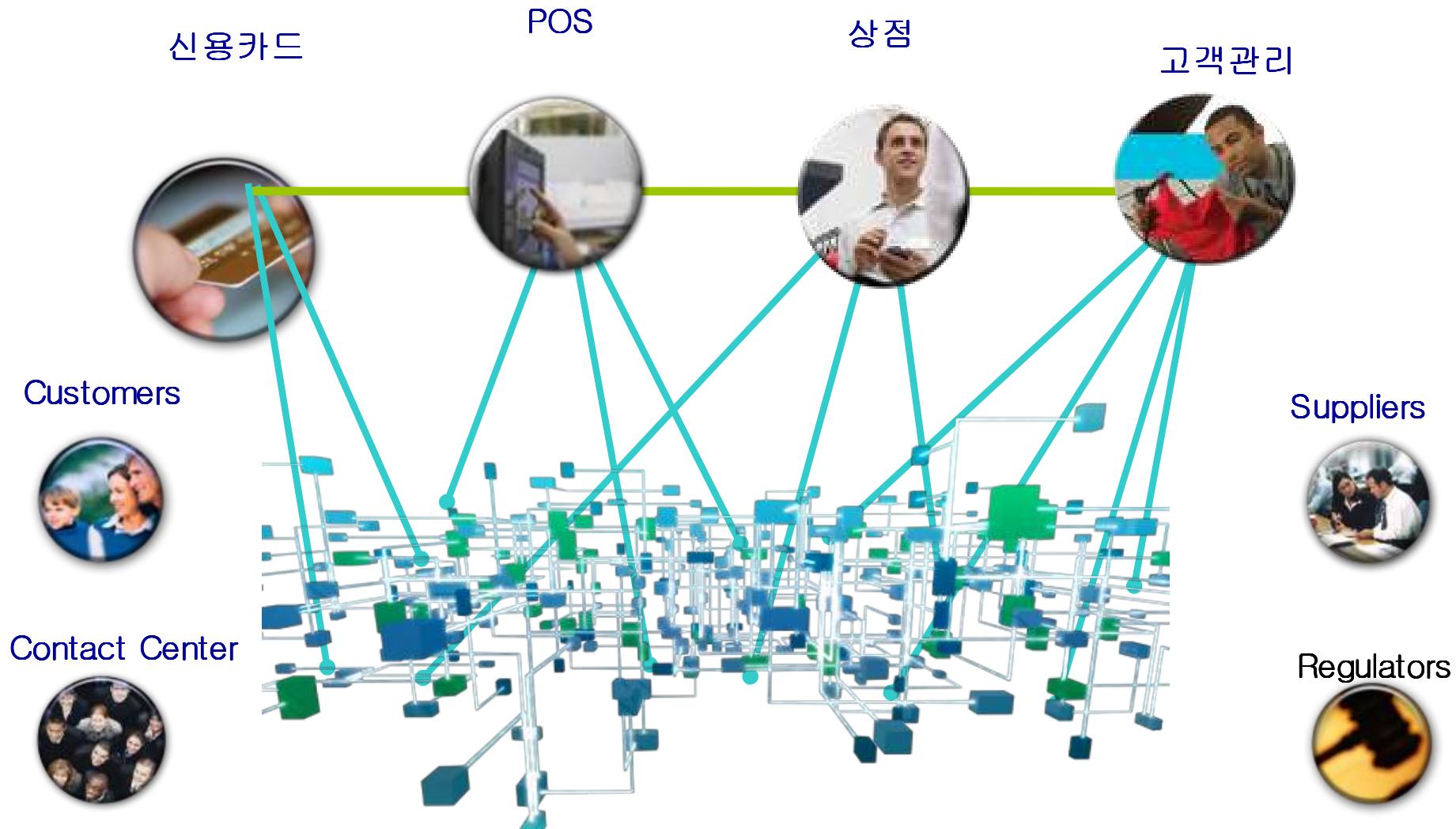
- 수익과 성장 기회의 증대
- 환경 변화에 보다 나은 응답성과 예민함을 제공
- 업무 프로세스, 기술 및 정보의 공유를 통한 업무상의 능률 및 효율성 배가

고객의 관점

- Business Intelligence를 통해 고객들에 대한 더 많은 정보 입수
- 보다 나은 대고객 서비스에 대한 고객 충성도 증대
- 브랜드 인식에 대해 향상시키거나 증대시킬 수 있는 기회 창출



오늘날 경직된 인프라는 Cross Channel Shopping 서비스의 큰 장애물





Cross Channel Platform by IBM



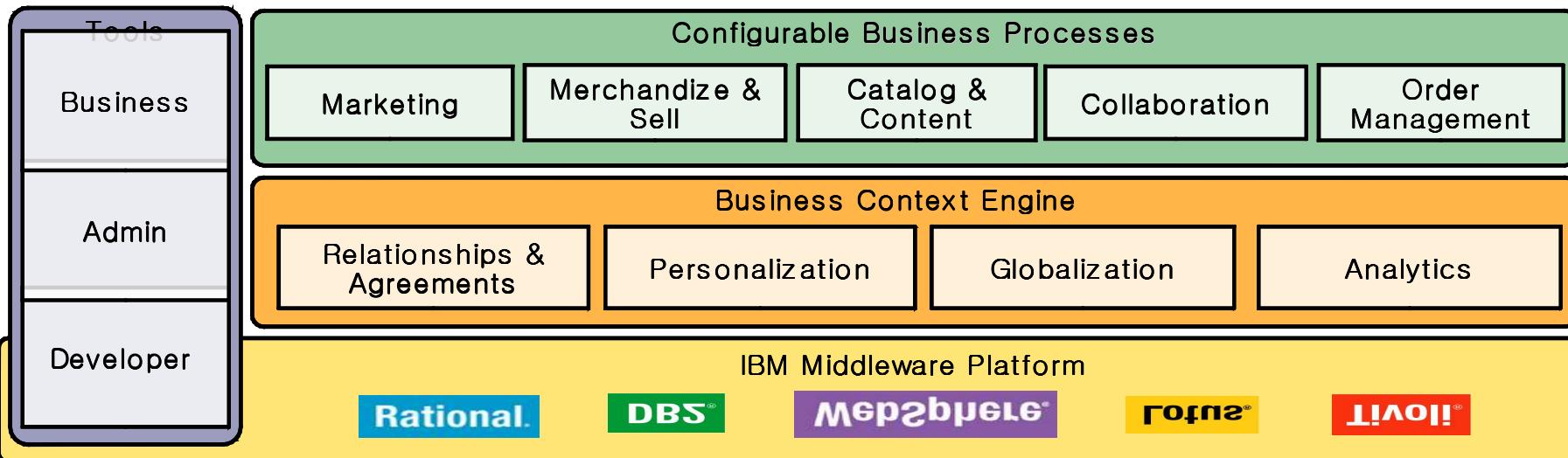
Registration

Order Capture

Offers / Promo

Customer Profile

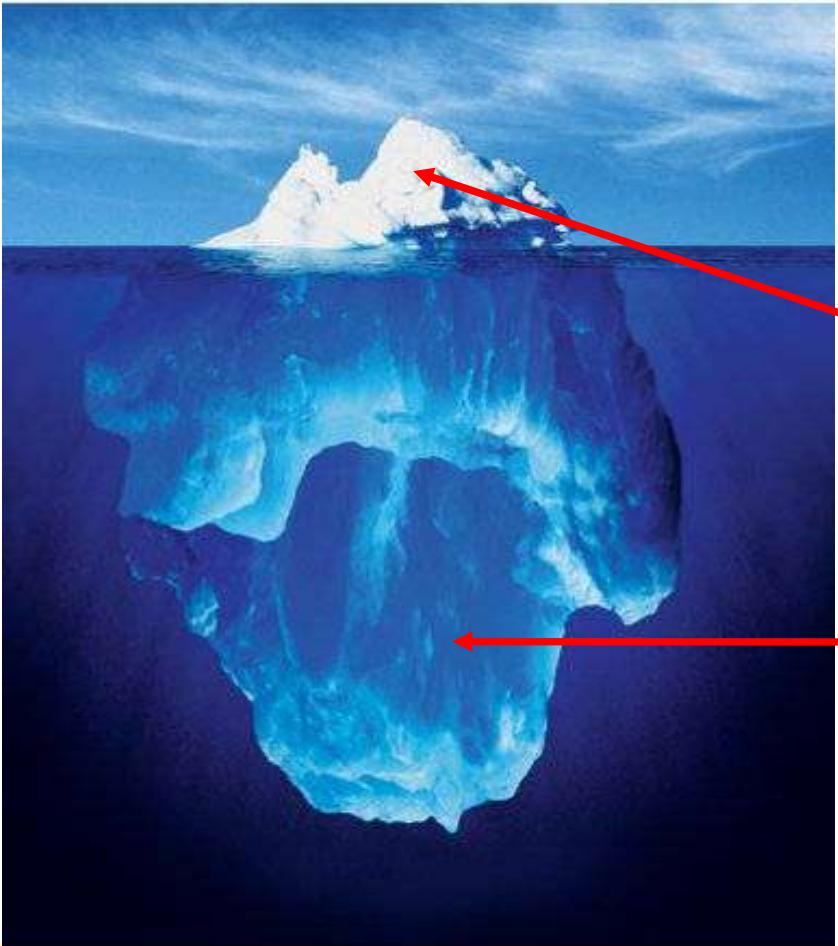
X-Sell / Up-Sell





Commerce의 복잡성

단지 빙산의 일각일 뿐.....



PRODUCT INFORMATION

3-Piece Double Old Fashioned Glass Set

A gift that will lift their spirits. These hand-cut double old fashioned glasses feature our distinguished pinter beaded medallion. And don't forget to have them engraved. Each glass measures 4 1/4" x 3 1/4".

\$29.95
\$14.99 Sale
Save 50%

[View Larger Design](#)

Quantity

To PERSONALIZE &
ADD TO CART
[Please click here](#)

상품과 가격 5%

복잡성 95%

- ✓ Personalization
- ✓ Discounts
- ✓ Recommendations
- ✓ Pricing



Appendix

- Case Study
- Reference



1. Staples

온라인 고객을 위한 유연하고 성공적인 비즈니스를 보다 쉽게 만들어 줍니다.

Challenge

- 소비자뿐만 아니라 계약을 바탕으로 많은 기업에 서비스 제공
- 비즈니스 고객은 자신의 지불시스템과 3rd Party에서도 스피드와 편의성 요구

Solution

- 특정계약가격과 배송일과 함께 8,000여개의 상품에 66,000이상의 기업이 액세스할 수 있는 B2B솔루션 StaplesLink.com 구축
- 온라인 상 주문/환불 가능, 구매프로세스 및 승인 제어

비즈니스 성과

- 66,000이상의 회사와 5백만 고객이 주문의 80%이상 StaplesLink.com에서 신청
- 비용절감 및 인력 효율적 활용
- 하나의 플랫폼 상에 있는 다양한 정책, 계약, 구매 지원 자동화

The screenshot shows the StaplesLink.com website interface. A red box highlights the 'Quick Order' section where users can enter an item number, quantity, and delivery date. Another red box highlights the 'View Order' section showing a subtotal of \$123.87 for items shipped to 'LINKTEST2'. The page also features navigation links for 'Office Supplies', 'Technology', 'Furniture', and 'Featured Items', along with a search bar and user account links for 'Logout' and 'Help'.

<http://www.staplescontract.com/stapleslinktour/tour12.asp>



2. eFollett

하나의 인스턴스에서 기능을 공유하고 자율적으로 사용할 수 있는 수백개의 서점에게 서비스를 제공합니다

Challenge

- 900여 개의 캠퍼스에 있는 서점을 통합하고 관리하기 위해 시스템 재구성 필요
- 각 파트너사가 다르게 구성할 수 있으나 첫 상점화면은 중앙에서 관리

Solution

- 하나의 인스턴스에서 제공하는 공동 서비스
되도록 동일한 인프라를 공유하는 eSites 구축
- 컨텐츠, 광고, 향상된 사용자 경험을 전달하기 위한 캠페인 및 마케팅 툴 보유

비즈니스 성과

- 북미 4백만여명 학생에게 서비스 제공
- 모든 파트너 사이트는 하나의 로그인과 체크아웃으로 이용 가능
- 크로스 판매 및 스페셜 상품으로 매출 증가
- 능률적인 소매프로세스(주문-이행)유지보수 비용 절감

STANFORD BOOKSTORE

Home | Textbooks | General Books | Apparel | Computer Products | Gift Cards | Gifts & Accessories | Special Categories | Supplies | Special Offers | eOptions | Cash For Books

STUDENTS

click here to order your cap, gown, announcements, and more

GET YOUR ACADEMIC DISCOUNT ON follett.com ONLINE. ON CAMPUS.

Find Your Bookstore

Select Your Institution

Stanford University

Stanford University - Medical

University Of California-Berkeley

University Of La Verne

University Of San Francisco

<http://www.efollett.com/>



3. Sony

전체적인 쇼핑 환경을 향상시키기 위해 고객에 중점을 둘 수 있는 개인화된 툴과 손쉬운 탐색을 제공합니다.

Challenge

- 소비자와 직접적인 관계 제공
- 새로운 비즈니스 모델을 배치하거나 자체적인

내부 쇼핑몰 업그레이드가 필요

Solution

- 여러가지 판매자 관점의 비즈니스 모델을 위한 플랫폼으로 WebSphere Commerce 제공(B2C, B2B, Partners)
- SAP 통합 – 카다로그, 구성원, 주문 관리

비즈니스 성과

- 모든 도메인과 비즈니스 모델들을 하나의 플랫폼에서 구현 가능
- 소니 어메리카를 위한 엔터프라이즈 솔루션
- “MyStyle”을 통해 개인화된 툴을 제공함으로써 고객 만족도 향상

The screenshot shows the Sony Style website homepage. At the top, there's a banner with the text "NO PAYMENTS, NO INTEREST FOR 18 MONTHS: TVs, NOTEBOOKS & MORE". Below the banner, the Sony logo is displayed. The main navigation menu includes links for "Discover", "Computers", "Cameras & Camcorders", "TV & Home Entertainment", "MP3 & Portable Electronics", "Movies & Music", "Games", and "Outlet". A search bar is located at the top right. The central content area features a large image of a laptop and a smartphone. Above the image, the text "Extra Savings: Now through May 30." is displayed, followed by "Save even more on Outlet computers and accessories, Walkman® MP3 players, radios, car audio and more." To the left, there's a sidebar titled "Explore By:" with categories like "Category" (Cameras & Camcorders Outlet, MP3 & Portable Electronics Outlet, TV & Home Entertainment Outlet), "Price" (499 results), and "Type of Deal". The main content area also shows "Shop by Product Category" sections for VAIO® Computers Outlet, Cameras & Camcorders Outlet, TV & Home Entertainment Outlet, and MP3 & Portable Electronics Outlet. On the right side, there are three promotional boxes: one for VAIO® notebooks and desktops with a 10% discount, one for VAIO® outlet accessories with a 20% discount, and one for outlet MP3 players, boomboxes, and car audio with a 25% discount. Each promotional box includes a "Shop now" button.



4. Borders.com

새로운 웹기술과 고객 친화적인 in-store 검색 시스템 도입을 통해 브랜드가치, 고객서비스가 향상됩니다.

Challenge

- Multi-channel 통합 필요
- 제한된 고객관리 및 유연성 부족
- 백엔드 시스템과의 통합 유연성 필요
- 장기적인 비용정책과 새로운 시장판로 구축필요

Solution

- 다수의 Retail Channel 통합(eSites)
- Multi-Channel(Online & Kiosk 등) 지원
- 새로운 in-store 검색 시스템과 통합
- 다국어 온라인 사이트 생성 및 전개 가능
- Sales Center 구축을 통해 카달로그, 주문관리, 판촉, 상품구성 역량 강화

비즈니스 성과

- 고객 서비스 향상
- In-Store 검색 및 쇼핑 강화
- 판매매출 증가
- 지속적인 산업확장을 위한 발판 마련(B2C뿐만 아니라 B2B 모델 지원)

The screenshot shows the Borders.com website interface. At the top, there's a navigation bar with links for Home, Books, Music, DVDs, Kids, BordersMedia, Borders Rewards, Borders Perks, and Gift Cards. There are also links for FREE SHIPPING on orders of \$25 or more and BORDERS REWARDS. The main content area features a search bar and a 'magic shelf' section. A specific product page for 'The Apostle: A Thriller' by Brad Thor is highlighted with a red box. The page includes a thumbnail, title, author, price (\$16.19), and a description about the political thriller. Below this, there's a promotional banner for 'Harry at the movies' with several Harry Potter book covers. The bottom right corner has a sidebar for 'this week at Borders' and 'our store ad'.

<http://www.borders.com/online/store/Home>



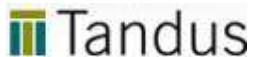
IBM WebSphere Commerce 고객들 : B2C





IBM WebSphere Commerce 고객들 : B2B

Manufacturing, Industrial and Distribution



Electronics and High Tech



Education



Automotive



Government





Thank You!