



IBM Global Financing France Offres SW Q4 2013

Martine Poujol-Bouchet

15/10/2013



IBM Global Financing aide les entreprises à acquérir plus facilement les solutions informatiques dont elles ont besoin

- IGF est la plus grande société de financement technologique au monde, fournissant des services dans plus de **50 pays**.
- **IGF a une longue expérience** d'expertise informatique et financière qui lui confère une très bonne compréhension des besoins technologiques et financiers des entreprises.
- En France, IBM France Financement établissement financier depuis 1983.



Dans plus de
50 pays

Utiliser IGF c'est un moyen simple et rapide de :

- * **mieux gérer votre encours avec votre grossiste**
- * **diminuer votre risque client**
- * **faciliter et accélérer votre vente**



IGF Une solution complète de financement Informatique

IBM Global Financing



Client financing

Fournit des locations et des prêts pour aider les clients à acquérir des solutions et de la technologie



Commercial financing

Fournit les fonds de roulement et le financement de la chaîne d'approvisionnement pour les fabricants et les revendeurs technologiques



Global Asset Recovery Services

Programmes d'évolution technologique (STG et GTS SO-ITD) avec rachat d'actifs ; gestion des valeurs résiduelles



Spécialiste du financement des technologies et solutions



Synthèse des offres IBM Global Financing

- IBM Global Financing propose plusieurs types d'offre de financement sur des durées allant de 12 à 60 mois
 - **Facilité de paiement (ouverture de crédit)** cette offre s'applique aux licences IBM, au S&S renewal, aux services IBM SW et aux services BP IFF finance la facture BP, le client rembourse selon un échéancier de prêt.
 - **Location financière** cette offre s'applique uniquement aux licences IBM IFF propose des loyers, le client devient propriétaire lors du paiement du dernier loyer.
 - **Location avec valeur résiduelle** (somme des loyers inférieure au prix d'origine). Cette offre s'applique uniquement aux appliances SW, elle permet de réduire le coût d'acquisition et de gérer facilement les évolutions technologiques.



Pimentez vos offres SW avec IBM Global Financing



Simplifiez les investissements de vos clients avec un financement en transformant un coût initial important en mensualités abordables et prévisibles.

Les logiciels IBM Software : 0% sur 12 mois

- **Ouverture de crédit sur 12 mois pour l'ensemble des logiciels IBM Software** (Business Analytics, Enterprise Content Management, Information Management, ICS/Lotus, Rational, Tivoli, WebSphere) pour des montants compris entre 20 et 500K€
- Licences et S&S renewal (dans la limite de 50% du total)
- Echéances mensuelles ou trimestrielles

Les logiciels IBM Collaboration (Lotus) : 0% sur 24 ou 36 mois

- **Ouverture de crédit sur 24 ou 36 mois pour l'ensemble des produits IBM Collaboration** pour des montants compris entre 20 et 500K€
- Licences et S&S renewal (dans la limite de 50% du total)
- Echéances annuelles en 2 ou 3 paiements égaux

Les appliances IBM Software (PureApplication & PureData) : 0% sur 12, 24 ou 36 mois ou location sur 36 mois

- Ouverture de crédit sur 12, 24 ou 36 mois pour les appliances IBM PureApplication et PureData pour des montants compris entre 20 et 500K€
- Location avec valeur résiduelle sur 36 mois payants (somme des loyers inférieure au prix d'achat)

** Sous réserve d'acceptation par les services financiers d'IBM Global Financing.*

Offres de prêt bancaire et de location valables jusqu'au 30 décembre 2013 (sauf indication) réservées aux professionnels et non cumulables avec d'autres offres IGF. Offres payables terme à échoir, par prélèvement automatique ou virement bancaire avec date de valeur égale à la date d'exigibilité.



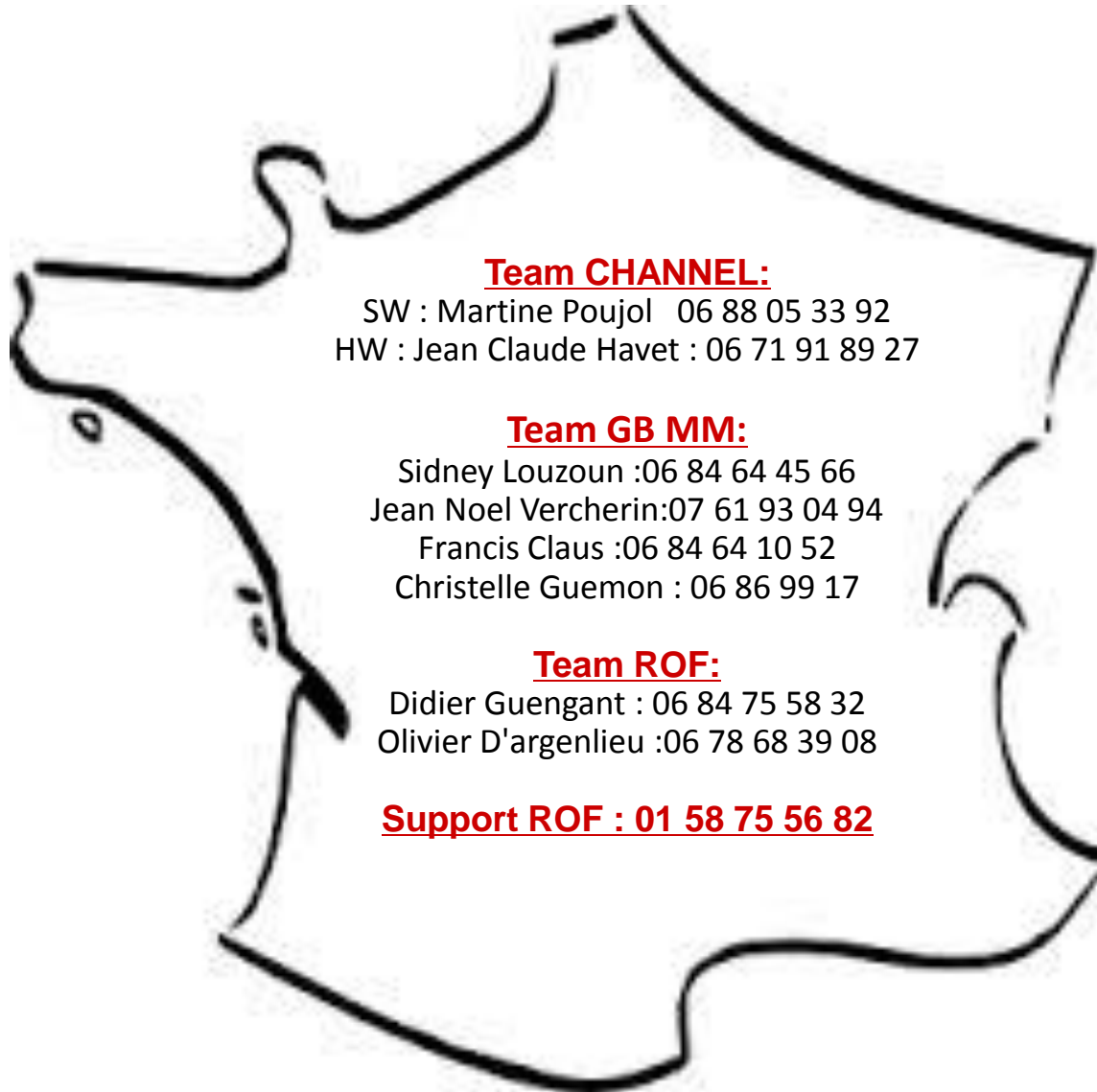
BPs SW et IGF



- **Deux modèles de partenariat**
 - Agreement Financial Associate FA
 - Un business plan en volumes et en nombres
 - Une commission de 1% par dossier (plafond 5k)
 - Un accès direct à l'outil Rapid Online Financing ROF
 - Validated Vendor VV
 - Pas d'engagement
 - Pas de commission
 - Enregistré comme BP dans l'outil ROF
- **Depuis mai 2013 le DealHub SW et IGF se sont associés** pour envoyer à votre grossiste en même temps que le SQO approuvé une offre de financement ROF type 12 mois sans frais.
N'hésitez pas à me contacter si vous n'avez rien reçu ou si vous souhaitez un autre profil.



La carte de France des interlocuteurs IGF à votre disposition



Team CHANNEL:

SW : Martine Poujol 06 88 05 33 92
HW : Jean Claude Havet : 06 71 91 89 27

Team GB MM:

Sidney Louzoun :06 84 64 45 66
Jean Noel Vercherin:07 61 93 04 94
Francis Claus :06 84 64 10 52
Christelle Guemon : 06 86 99 17

Team ROF:

Didier Guengant : 06 84 75 58 32
Olivier D'argenlieu :06 78 68 39 08

Support ROF : 01 58 75 56 82



Financement IGF – Mode opératoire OC

- IBM SW enregistre la commande grossiste, émet les POEs client et facture le grossiste
- Le Grossiste facture le BP
- Le BP facture à l'ordre du client
- Le Client signe un contrat de financement avec IFF
- Le Client mandate une copie de la facture BP à l'ordre d'IFF (ie appose sur une copie de la facture la mention "Bon à payer par IFF pour la somme de XXXX €" + signature et cachet commercial.
- Une fois en possession du contrat signé et de la facture mandatée, IFF règle le BP ou le grossiste selon les accords
- Signature contrat financement
 - 2 exemplaires originaux
 - date & lieu
 - mention "lu et approuvé"
 - nom et titre du signataire
 - signature
 - paraphes au bas de toutes les pages non signées
 - tampon de société
 - demander au client son numéro de bon de commande s'il compte en émettre un
 - Délégation de pouvoir du signataire (si nouveau client IGF)
 - Copie recto verso de la Carte d'Identité du signataire (si nouveau client IGF)